



Las 120 de TYT crecieron...

Hicimos las matemáticas a un lado, e ideamos una forma nueva de sumar, pues las 120, el listado de ferreterías más importantes del país, ahora lo integran casi 300 negocios ferreteros, que responden al dinamismo del mercado, en el último año. El ranking creció en más de un 150%. P.20

- 12** ¡Descargue en un buen negocio!
- 18** ¿Cómo medir el rendimiento del mercadeo?
- 40** Especial de baño
- 44** Automotriz: prepare su negocio para el "boom"



Porte Pagado
Port Payé
Permiso N°130



Productos para Construcción



Adhesivo para pisos Plus



Adhesivo para pisos Estándar



Mortero para Repello Fino



Mortero para Repello Gueso



Mortero Impermeabilizante



Mortero de Reparación



Pasta para Gypsum

Presentamos la nueva línea de morteros para la construcción Sur, diseñada para cumplir con las mayores exigencias del sector constructivo, y fabricados bajo los más estrictos controles de calidad. Esta nueva familia de morteros Sur incluye el Adhesivo para pisos Plus y Estándar, Repello Fino y Gueso, Mortero Impermeabilizante y de Reparación, así como la nueva Pasta para Gypsum. Que Integran tecnología europea brindando la más alta calidad en morteros premezclados.

Se nota que es **SUR**
www.gruposur.com



STAINLESSTM
la única pintura acrílica mate
que soporta
más de **10.000 lavadas**



Los expertos recomiendan Lanco

Comparta con nosotros su proyecto nuevo o de remodelación. Busque en los centros de pintura o en ferreterías al experto en pinturas, él le recomendará el producto Lanco ideal para sus necesidades. O bien llámenos al 2438-2257, donde uno de nuestros especialistas le asesorará.

En nuestra próxima edición

JUNIO TYT 168

- Plástico

Todos los productos que en su estructura están compuestos de plástico, como materia prima, son bienvenidos en esta edición.

- XII Expoferretera

Las estrategias, los productos nuevos y las tendencias del mercado se mueven al ritmo de Expoferretera.

Cierre comercial:
24 de Mayo

Anúnciese en TYT



Gabriela Alpizar
gabriela.alpizar@eka.net
Cel. 8831-2296



Braulio Chavarría
braulio.chavarría@eka.net
Cel. 8372-1192

CONTENIDO



Importaciones Vega tuvo su convivio P.38

8 PINCELADAS

18 MERCADEO ¿Cómo medir el rendimiento del mercadeo?

Algunos piensan que el dinero utilizado en publicidad, ventas, telemarketing es un gasto. Como de esa forma se contabiliza, la evaluación se deja al departamento de contabilidad, quien da un reporte relacionado con cifras de venta y gastos.

EN CONCRETO

20 El Ranking de las 120 Ferreterías más importantes del país, creció en casi un 150%

Para quienes creen que los mercados se estancan o tienen un ciclo de vida, solo este año casi 300 negocios ferreteros componen el listado de las ferreterías

más importantes de Costa Rica. El ranking es una copia fiel del dinamismo que viene presentando el mercado en su lucha por vender más.

40 Especial de baño

En el área de acabados, el baño es una de las áreas a la que los compradores destinan mayores presupuestos.

44 AUTOMOTRIZ

Prepare su negocio para el "Boom" automotriz

Una nueva ley de tránsito que obliga a los usuarios a mantener sus vehículos al día, el llamado urgente de los fabricantes para corregir desperfectos en sus unidades, y que redundará en que los

Especial de Baños P.40

Bañera Velox American Standard.

dueños de los carros hagan revisiones más constantes, pone a las ferreterías en un trampolín para vender más líneas automotrices y ampliar sus departamentos.

48 PRODUCTOS FERRETROS

50 EL FERRETERO

- En Fertama ya pasan del millón diario
- Una Carretada de Ideas



DIRECTOR EDITORIAL



Hugo Ulate Sandoval
hugo.ulate@eka.net

Cuando una empresa empieza a sobresalir por encima de su competencia, y en su mercado meta, posiblemente en su quehacer vaya a encontrar otras que quieran emular sus estrategias. Precisamente, ir adelante es intentar ir contra las fuerzas del mercado, la compañía necesariamente tiene que aplicar varias estrategias.

¿Y cuáles estrategias? Hablemos de las 5 fuerzas de Michael Porter, Profesor de la Harvard Business School, que en 1980, publicó su libro Competitive Strategy.

1- Amenaza de entrada de nuevos competidores: si el

¡Al estilo Porter!

valor estratégico de una empresa es alto, no debe temer por la entrada de competencia. En mercados en los que las empresas están bien posicionadas, la entrada de más participantes es más baja.

2- Rivalidad entre los competidores: en cualquier mercado existe rivalidad publicitaria, guerra de precios, pero si la empresa mantiene sus objetivos firmes y brinda suficientes valores agregados a sus clientes, estaría venciendo esta fuerza.

3- Poder de negociación de los proveedores: solo el hecho de que exista una buena cantidad de proveedores para productos similares, hace que ese poder baje, permitiendo a las empresas ferreteras negociar con más libertad.

4- Poder de negociación de los compradores: la amplitud de surtido, estar al día en los productos del mercado, y la actualización continua, le permitiría a cualquier ferretería minimizar los poderes de negociación de sus clientes, y que éstos tengan que marcharse a la compe-

tencia. Si todo lo que buscan los compradores lo encuentran en su negocio, su poder de negociación es mínimo.

5- Amenaza de ingreso de productos sustitutos: en el mercado ferretero, lleno de productos, siempre está presente la innovación.

Aquí basta con asegurarse no solo de estar al día en productos, sino ir un paso adelante para sorprender a los compradores, y evitar que adquieran otro tipo de tecnologías.

Estas son estrategias de mercado para competir y posicionarse con firmeza, y que también aplican para cuando las empresas requieren internacionalizarse.

Sin embargo, no hay estrategia que valga sino se tiene la convicción clara de que no se trata de hacer lo mismo, sino hacerlo diferente, y lo mejor es que esa diferencia permite la entrada de la creatividad.

Gracias a quienes gentilmente, nos siguen enviando sus comentarios, críticas y sugerencias, pues todas son muy bien recibidas.

CRÉDITOS

Presidente

Karl Hempel Nanne
karl.hempel@eka.net

Directora General

Michelle Goddard
michelle.goddard@eka.net

Director Editorial

Hugo Ulate Sandoval
hugo.ulate@eka.net

Asesores Comerciales

Gabriela Alpizar
gabriela.alpizar@eka.net

Cel. 8831-2296

Braulio Chavarría

braulio.chavarría@eka.net

Cel. 8372-1192

Directora de Arte

Nuria Mesalles

Diseño y diagramación

Liliana Castro Solano

Iranía Salazar Solís

Foto portada

Hugo Ulate Sandoval

Suscríbase

www.tytenlinea.com

Circulación

Yariela Duarte
suscripciones@eka.net
Tel. 2231-6722 152



www.tytenlinea.com

Tel. 2231-6722 Fax. 2296-1876

Apartado 11406-1000
San José, Costa Rica



UN ALIADO CON SELLO ESPAÑOL

En Abonos Agro nuestro objetivo es ofrecerte al distribuidor y a través de él, soluciones para sus necesidades con productos de calidad.

RUBI



Últimas noticias de www.tytenlinea.com

- Schneider lanzó las canastas Portacables Performa
- International Hardware Fair confirma su hegemonía
 - Chile sigue invirtiendo en puntos de venta
- Argos participa en licitación para proveer cemento en el canal de Panamá
 - Atención ferreteros y miembros del sector

CENTRAL TELEFONICA: 2211-5000

www.abonosagro.com

Mayoreo Abonos Agro: de Madisa 200 m norte y 200 m oeste.
Horario: lunes a viernes de 7:00 a.m. a 5:30 p.m.



AHORA EN COSTA RICA

PINTURAS

Ceresita

Da vida a tu hogar.



Pintura Chilena, con los más altos estándares de calidad.



SIA
ABRASIVOS
Calidad Suiza en abrasivos

PINTURAS
Austral
Calidad a todo Color.

El Rosario de Naranjo, 2.7 Km Este del Peaje, Alajuela, C.R.
Tel: (506) 2444-0613 • 2495-6081 • 2495-6084 • 2495-6088
Email: ventas@pinturasaustral.com

CARTAS

Esfuerzo familiar

Quisiera saber si me pueden brindar información sobre cómo tener una publicación de nuestra ferretería. Un reportaje con la historia de la empresa. Esto porque esta es una empresa, puramente familiar, fundada por nuestro padre, que junto a su esposa e hijos, con esfuerzo y mucho trabajo, han logrado através de los años hacerla crecer, y puede contar hoy con un local en Belén de Heredia y otro en Nandayure de Guanacaste. Mi padre cumple 60 años en agosto, y todos le quisiéramos hacerle un gran reconocimiento. Por esta razón, agradecería me informen sobre costos o trámites que hay que realizar.

Atentamente,
Katia Rodríguez Serrano
Administradora, Ferretería Belemita

R/ Estimada señora Rodríguez, en nuestro deber de informar, siempre andamos en busca de empresarios de trayectoria y capacidad, que puedan servir de ejemplo para otros ferreteros del sector. Por tanto, nos ponemos a disposición de su ferretería, con el fin de ilustrar con prontitud, a los lectores de TYT, sobre los valores de su empresa.



La experiencia de 25 años nos ha llevado a un cambio de imagen.

El cambio se basa en las necesidades de nuestros clientes, para servirles con más solidez, calidad, innovación y un servicio siempre confiable.

IMPORTACIONES
VEGA
LA RESPUESTA DEL FERRETERO

Tenemos un **VEGA** más maduro para beneficio de todos ustedes!

Tel: (506) 2494-4600

www.importacionesvega.com

PINCELADAS

Doblemente ferretero

Si empezar de cero un negocio ferretero, posicionarlo en un mercado, y hacerlo prosperar es sumamente difícil, conseguirlo dos veces es casi como intentar subir una pared descalzo.

Pero bien, según nos cuenta, estos es solo parte de lo que le tocó vivir a este ferretero santacruceño, quien afirma que para hacer y lograr eso, es porque "la ferretería se lleva en las venas".

Él es Randall Rodríguez, Propietario de Ferremayoreo, en Santa Cruz Guanacaste.

"Cuando empecé en esto, le alquilaba un local a un "chino", pero al tiempo cuando el negocio prospero por la visita de muchos clientes, el dueño me indicó que

ya no me podía seguir arrendando. Cuando me percaté, este señor abrió una ferretería. Para mí fue como entregar todo el esfuerzo". Sin embargo, para Rodríguez, eso más bien le dio el impulso para abrir otro local y seguir en el negocio. Para él lo mejor es que los clientes lo siguieron y le favorecieron en su nueva empresa. Hoy, ya cuenta con dos negocios en esta zona que en promedio son visitados por más de 300 clientes diarios.

Uno de los negocios, el que está en el centro de Santa Cruz se especializa en productos ferreteros y herramientas eléctricas, mientras el otro está dedicado a materiales de construcción y aca-



bados. Entre los dos suman 6500 m2, y son atendidos por 16 empleados.

"Si los clientes nos siguieron fue porque algo bueno les dimos. La confianza de los compradores no se puede defraudar nunca, sin importar los precios que usted maneje", dice Rodríguez.

"Llegar hoy a ofrecer nuestros productos es tarde... Hay que actuar de inmediato si se quieren ver resultados reflejados en ventas", agrega Randall.

Randall Rodríguez: "si un cliente dice: "ya casi vuelvo", no hay que dejar que se vaya, porque va para la competencia, ya sea porque no se atendió bien, o porque algo no le gustó del producto y es bueno revisar con él".



Nuevos Adhesivos y Selladores

POLIURETANO



- Adhiere estructuras de vehículos.
- Reparaciones en contenedores refrigerados.
- Instalación ventanas, techos y canoas.
- Instalación en sistemas aire acondicionado.
- Diseño y construcción de sistemas refrigerados.
- Sustituye tornillos, soldadura y remache.
- Disponible en colores : Negro, Gris y Blanco.

URETANO



- Forma juntas de expansión.
- Instalación cielorrasos.
- Sellado de ductos.
- Relleno de fisuras de concreto.
- Instalación marcos y ventas.
- Disponible en color: Negro



Adquiéralos con nuestros distribuidores Autorizados

GUARDA SEGURA EL AGUA PURA



Tanques de agua fabricados por CEMIX desde 1978 para toda América y USA



www.aquaplas.com

- Tanques Bicapa y Tricapa.
- Fabricados con Polietileno de baja densidad y aprobado por la FDA (Food and Drugs Administration-USA).
- Con tratamiento antibacterial.
- Protege de la luz Ultra Violeta.
- Tanques y Fosas con anillos de refuerzo.
- Tanques reforzados especiales para uso subterráneo.
- Sistema de fosas sépticas.
- Accesorios incluidos (Válvula, flotador, conector y filtro).
- Hasta 35 años de vida útil.
- 5 Años de garantía real.



Capacidades existentes

Capacidad (Litros)	450	750	1.100	2.500	5.000	10.000
Tanques Bicapa						
Tricapa	SI	SI	SI	SI	SI	SI
Tanques Reforzados	NO	SI	SI	SI	SI	SI
Fosas Sépticas	NO	SI	SI	SI	SI	SI

Tabla de medidas de tanques Aquaplas y Fosaplas

Capacidad	450 Lts	750 Lts	1.100 Lts	2.500 Lts	5.000 Lts	10.000 Lts
Altura (Cm)	98	110	130	172	155	272
Diámetro (Cm)	90	106	120	150	232	232
Capacidad Usuarios (Personas)	3	5	7	16	32	64

Distribuido por ABONOS AGRO Tel.: 2211-5000

Encuéntrelos en las mejores ferreterías del país.

PINCELADAS

¡Descargue en un buen negocio!

El ingeniero Wálter Mora inventó un dispositivo que protege teléfonos, faxes, módems de computadoras de las descargas eléctricas.



Se trata de Protel, un protector contra descargas eléctricas, las que muchas veces provocan la pérdida total de aparatos como teléfonos, faxes, módems de computadoras y artículos en los que intervenga una conexión telefónica.

Precisamente, el Ingeniero Wálter Mora fue quien inventó este dispositivo, y ya lo comercializa con buen tino en varios comercios del país. El aparato se compone de una cajita de teléfono común y corriente, pero Mora les incorpora la tecnología necesaria para que éstas operen como protectores contra descargas eléctricas.

“Protel, al recibir una descarga tanto de corriente alterna o de un rayo, mediante su sistema de fusiblaje, recibe toda la descarga y desconecta los fusibles, corta la carga y no permite el paso de la corriente o descarga, por lo que los equipos quedan protegidos”, dice Mora.

Bueno, y... ¿cómo dio con este invento? Según relata Mora durante 10 años trabajó como técnico en telecomunicaciones y la mayoría de



Burj Al Arab Hotel, Jumeirah Beach Resort, Dubai

Morteros para Instalación



272 Premium 307 Plus 287 Regular



254 Platino 253 Oro 252 Plata

Morteros para Juntas



Junta Base Cemento. Serie 1500



SpectraLOCK™ Junta Anti-Manchas Junta Base Cemento. Serie 1600

Membrana Impermeabilizante



Hydro Ban™

Repellos



3130 Repello Fino 3140 Repello Grueso

Sistemas Innovadores para la Instalación de Revestimientos Cerámicos y Piedras

Confíe en los productos Laticrete que le garantizan el mejor desempeño y calidad, desde la preparación de la superficie, impermeabilización, pegamentos y juntas.

ENCUÉNTRELO EN LAS PRINCIPALES FERRETERÍAS Y DEPÓSITOS DE MATERIALES • CONSULTAS AL 2233-4159 • www.laticrete.co.cr



AUDIO ACCESORIOS DE COSTA RICA S.A.

Distribuidor Exclusivo Baterías Camelion
Baterías recargables, alcalinas, secas, para reloj, lámparas emergencia, alarmas, cargadores y mucho más...

- PRODUCTOS DE ALTA CALIDAD
- STOCK DE INVENTARIOS
- ENTREGA EN 24 HORAS
- GARANTIA EN LOS PRODUCTOS
- CUBRIMOS TODO EL PAIS

San José, Desamparados, 600 mts. Sur y 50 Este de la Bomba Morales • Tel: 2218-1439 / 2251-9156 • Fax: 2219-2718 • E-mail: audioacnranjo@ice.co.cr

Kawasaki

Let the good times roll.

REPOSA

Distribuidora

DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO

Tel: (506) 2272-9020 / 2272-9695
Email: info@reposa.cr • web site: www.reposa.cr

¡La **NUEVA** forma
de instalar tu **SANITARIO!**

BRIDA
flexible
coflex



- ✓ Sello hermético que evita el retorno de gases, malos olores y filtraciones
- ✓ Ayuda a corregir desfasamientos
- ✓ No requiere cuello de cera
- ✓ Sólida fijación al piso



Patente en EUA No. 7,188,576
Patente en México No. 255,976
Patentes en trámite en otros países



www.coflex.com.mx

coflex innovación
en plomería

QJ Coto Navarro Representaciones, S.A.
P.O. Box 7063-1000
De La Piedad de Curubabat, 50 Este, 300 Norte,
4100 Davao, San José, Costa Rica
Tel: (506) 2224 2278 / Fax: (506) 2224
@cost@mxcoflex.com / mundohome@emnet.co.cr

PRODUCTO MEXICANO
GARANTÍA 10 AÑOS

PINCELADAS

¡Descargue en un buen negocio!

trabajos que se le asignaban conllevaban la quema de teléfonos de los usuarios por descargas eléctricas.

“Así se me ocurrió la idea y durante varios meses lo diseñé, hasta que di con una solución que diera los resultados esperados”, comenta Mora.

Advierte que su producto ha sido totalmente probado en lugares como San Roque de Grecia, Zarceró, Guanacaste, y en el INA de Naranjo. “Todas las pruebas que se le han hecho las ha pasado con éxito”.

Dice que la ventaja para un usuario, de contar con un dispositivo de este tipo, es que evita perder la totalidad del equipo, pues se trata de una inversión mucho más alta la de tener que reponer un teléfono, un fax o un módem, que invertir en Protel.

Aunque dice que Protel tiene una mayor demanda en la época lluviosa por las tormentas eléctricas, hay que tomar en cuenta las descargas normales que comúnmente generan los picos de corriente.

Advierte que cuando se produce una descarga eléctrica, la mitad de la fuerza se dirige a la central de la compañía telefónica y el otro 50% hacia el aparato del usuario.

“En este momento, el éxito de Protel ha sido de un 100% en teléfonos corrientes, faxes y módems, mientras que de un 80% en teléfonos inalámbricos, “pues en el caso de estos últimos aparatos, muchas veces reciben también una descarga por su conexión eléctrica”.

Mercado Protel

- Datos del Instituto Costarricense de Electricidad indican que hay más de un millón y medio de líneas telefónicas convencionales instaladas. Los técnicos atienden un promedio de 32.000 averías mensuales, y las estadísticas indican que en el invierno más del 50% de las averías son ocasionadas por la rayería o sea teléfonos quemados.
- Según el Instituto Meteorológico Nacional en la incidencia de tormentas eléctricas pueden caer más de 1100 rayos por día, en todo el país.
- En una encuesta realizada en la Gran Área Metropolitana, del 100% de la muestra, un 52% conocen la causa de la última avería:
- Las atribuyen a problemas de cableado o conexión de línea un 29%
- Las atribuyen a descargas eléctricas o un rayo 57%
- Otras causas un 14%.

Contacto: Ing. Walter Mora. Tel.: (506) 8878-8888.

ENCUENTRE LA ÚNICA DIFERENCIA



ANTES



DESPUÉS

LA ÚNICA DIFERENCIA ES

construRed

Somos una red de empresas de materiales de construcción y ferretería, agrupadas con el objetivo de generarle a su negocio las ventajas competitivas que harán **la gran diferencia para garantizarle un mayor éxito comercial.**

Visítenos en:

expo
FERRETERA
internacional

Pinturas CELCOLOR

... la expresión del color.

NANOTECNOLOGÍA A SU ALCANCE

Repelente de Agua de Alta Penetración.
Fabricado a base de novedoso látex acrílico de
tamaño de partícula microscópico.

- ▶ Protege superficies expuestas de concreto, block, laja, ladrillo, madera y muro seco.
- ▶ Excepcional adherencia.
- ▶ Resistente a la alcalinidad.
- ▶ Alta protección contra moho, hongos, algas y líquenes.
- ▶ Película ultraligera.
- ▶ Acabado natural o satín, a su elección.
- ▶ Puede utilizarse como base de anclaje.



Tels.: 2279-9555 / 2279-9993
Fax: 2279-7762
email: mobando@celcocr.com

CELCO
es calidad

PINCELADAS



Una Chita muy rápida

Quien vaya para Sámara, con solo escuchar el nombre puede imaginarse dos cosas: que se trata de una muchacha bonita que está a la espera de quien la invite, o bien, de una chimpancé famosa que solo recibía órdenes de su Tarzán...

Pero ni lo uno ni lo otro, porque la que vamos a presentar aquí, aunque también se llama La Chita, ésta es más bien una ferretería, en el puro centro de Sámara, que está bañada por el azul de su playa, el fuerte calor y por gran parte de los habitantes de este mar guanacasteco.

Cuando llegamos a la Chita encontramos a su propietario y administrador, Eugenio Vargas Ávila, un joven de escasos 22 años, pero con toda la energía como para "echarse" encima un negocio de esta talla. Vargas se divide entre la ferretería y otra de sus pasiones: volar, pues ya es aviador de vuelos privados. "Cuando se vuela alto, le permite a uno tener una mejor perspectiva de todo", afirmó con vehemencia, antes de que le preguntáramos que cómo tan joven ya lidiaba con dos responsabilidades muy fuertes.

Asegura que volar y atender la ferretería son dos pasiones, pero que si lo ponen a escoger entre una y otra, "me vería en problemas. Una actividad ha sido catapulta para lograr otra, y de verdad, me gustan las dos", asegura Vargas.

Sobre qué hace para que a su ferretería la visite un promedio de 200 clientes diarios, Eugenio fue enfático al afirmar: "probablemente, todo mundo diría que es producto del servicio al cliente, pero eso es un poco trillado y hasta normal en un negocio, además para los compradores ya eso no es suficiente como para ganar su lealtad".

"Para nosotros, la diferencia está en ser rápidos: que el cliente no tenga que esperar para ser atendido cuando ingresa al negocio o bien que su pedido de materiales le llegue de inmediato".

Eugenio Vargas, Propietario y Administrador de Ferretería La Chita de Sámara, cuenta con la ayuda de 10 colaboradores para atender un negocio de casi 1000 m2.

metabo®

metabo® Professional Class



AL MEJOR PRECIO



Comuníquese con el Grupo Ferretero Tel.: 2519 - 5050 www.capris.cr



Distribuido por:



San Rafael Abajo Desamparados
del Centro de Distribución de PIPASA
250 mts al Oeste
Tel. 2275-8822 • Fax: 2275-0647
ventasmayoreo@almacenesunidossa.com
www.almacenesunidossa.com

MERCADEO

¿Cómo medir el rendimiento del mercadeo?

Medir el rendimiento de la inversión que se hace en mercadeo es algo que siempre se olvida. Algunos piensan que el dinero utilizado en publicidad, ventas, telemarketing es un gasto. Como de esa forma se contabiliza, la evaluación se deja al departamento de contabilidad, quien da un reporte relacionado con cifras de venta y gastos.

Por Jorge E. Pereira

Por lo general, estos estados de resultados no le dicen mucho a los gerentes, especialmente a los que no han seguido un curso de interpretación de Estados Financieros. Y aunque lo hayan seguido, hay elementos importantes para medir las actividades de mercadeo que no se incluyen. Las empresas que alcanzan los más altos niveles de rendimiento de las operaciones de mercadeo, son las que han establecido estrategias para medir los resultados de sus inversiones en mercadeo. Aunque es lógico y conocido, es bueno mencionar lo que demuestra un estudio reciente de benchmark, desarrollado por la empresa Aberdeen Group. Los factores usados en este estudio fueron: rentabilidad en la inversión de mercadeo, incremento en prospectos y ponerlos en el "pipeline" (segmentación); ventas cruzadas (cross-sales); incremento de venta por cliente (up-sales); y retención de los clientes. Ninguno de estos elementos son parte de los estados financieros.

Prioridad al mercadeo

El Rendimiento de las acciones de Mercadeo se consigue teniendo un sistema que mida los resultados, para hacer análisis y optimizar las acciones de mercadeo. Si se conoce el rendimiento se puede iniciar nuevas campañas, eliminando las que no han tenido resultados positivos. Incluir el mismo anuncio, año tras año sin conocer los resultados, es tirar el dinero a la

basura año tras año. Aumentar los presupuestos de mercadeo -sin conocer los resultados de las inversiones previas- es una práctica corriente. El estudio demuestra que las compañías que han establecido estrategias de rendimiento del mercadeo, han conseguido mejorar la visión de la gerencia para establecer políticas que les permitan tomar mejores decisiones.

Los analistas de Aberdeen Group definen en el estudio como "mejores en su clase" las empresas que alcanzaron un promedio de:

- **9%** de aumento en rentabilidad en inversiones de marketing.
- **12%** de incremento promedio en conseguir y poner prospectos en el "pipeline".
- **11%** promedio en ventas cruzadas e incrementos de venta por cliente.
- **10%** en tasa de retención de clientes.

Tradicionalmente, las empresas centran sus iniciativas para incrementar resultados en el incremento de los presupuestos de mercadeo, para nuevas iniciativas en campañas de publicidad, ventas y promociones. Como la presión por mejorar las ventas se ha incrementado y los presupuestos necesariamente se han reducido, se ha

hecho necesario buscar nuevas formas de hacer las actividades de mercadeo más eficientes y que produzcan mayor rendimiento.

Fuente:
www.mercadeo.com



Nuestra dedicación trasciende en cada obra.

Holcim Costa Rica es una empresa dedicada a construir obras de calidad que permiten el desarrollo del país. El puente de la Amistad sobre el río Tempisque fue construido con tecnología de concreto premezclado Holcim, ejemplo de nuestra fortaleza, desempeño y pasión demostrados por más de 46 años de trayectoria.

Dedicados a dejar huella en el desarrollo de Costa Rica



Fortaleza. Desempeño. Pasión.

EN CONCRETO

¿Cómo creció tanto el

Ranking de las 120 Ferreterías más importantes del país?

Para quienes creen que los mercados se estancan o tienen un ciclo de vida, solo este año casi 300 negocios ferreteros componen el listado de las ferreterías más importantes de Costa Rica. El ranking es una copia fiel del dinamismo que viene presentando el mercado en su lucha por vender más.

Aunque el título suene como a cuento de hadas, e incluso da para pensar que este ranking creció porque tomó todas sus vitaminas, lo cierto es que la oferta de negocios ferreteros tuvo un repunte agresivo, gracias al dinamismo que ha venido presentando el sector. Igualmente, este ranking responde a una marca ya reconocida en el sector ferretero, pues los empresarios de los negocios saben que aparecer en esta publicación es puntal para atraer negocios, nuevos proveedores, e igualmente, exponer su valor en un mercado de alta competitividad.

Las discrepancias vendrán en uno y otro sentido. Por ejemplo, quienes son buenos clientes para un proveedor específico, puede que para otro no lo sean tanto, por lo que difícilmente habrá un consenso al 100% en todos los negocios que componen el listado. En este sentido, precisamente, la publicación apela al valor de empresa como tal, a la información de primera mano, que brin-

da una panorámica real de cómo están compuestos y estructurados los negocios en cada una de las zonas en las que dividimos el país.

Conocer por ejemplo, el área de operación en metros cuadrados o el número de empleados, le permite conocer a cualquier inversionista, en este caso proveedor, el desarrollo de sus posibles clientes, y hasta una clasificación que le permita identificar aquellas empresas más grandes, medianas y pequeñas y hacia dónde encaminar sus esfuerzos. Todos estos empresarios que accedieron a brindar cada uno de los datos son sabedores que poseen estrategias en el mercado difíciles de imitar por su competencia, por lo que en ningún momento temieron aportar la información de sus ferreterías.

Sin embargo, para este año, la revista tomó posición para algunas ferreterías de importancia y para las que se tuvo que estimar los datos, pues son considerados como participantes fundamentales dentro del sector, por

lo que es indispensable su aparición.

Precisamente, estas estimaciones fueron elaboradas por el equipo de TYT, con base en la experiencia que se posee en el sector, y la consulta siempre oportuna de expertos que desarrollan sus estrategias y labores para el sector ferretero y de materiales de construcción.

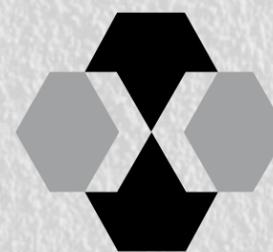
Obtención del ranking

La metodología para la adquisición de este listado, consistió primeramente en una investigación amplia de parte del equipo de TYT, con giras al centro y al interior del país, entrevistas directas a los dueños y personal de alta jerarquía de las ferreterías, así como la consulta "obligada" a mayoristas del sector. Posteriormente, una vez clasificados y establecidos los negocios por zona, se procedió a llamarlos uno a uno para obtener los datos, para los rubros que componen el ranking.

Con los datos para cada negocio, se elaboró un promedio sim-

ple, en el que se hizo un ordenamiento descendente por variable (el número más alto, obtiene una mejor posición), con excepción del "Año de fundación", por cuanto más antigua sea una ferretería, ésta posee más experiencia en el sector. La variable "Número de proveedores", se usó únicamente como una variable informativa, ya que la eficiencia de un negocio no está marcada por tener pocos o muchos proveedores.

Las posiciones que obtuvo cada negocio, en cada variable, se sumaron y se dividieron entre éstas (4) para determinar su promedio y la posición que le correspondía en su zona, obteniendo la mejor ubicación aquellas ferreterías con valor promedio más cercano a 1. Algunas posiciones se repiten por causa de los empates que se dieron en los promedios.



cemix

Fabrica y comercializa materiales de construcción para la instalación de acabados.

MORTEROS ADHESIVOS

- ▶ **Cemix Estandar** (Cumple norma ANSI 118.1). Mortero de capa gruesa para pegar cerámica (ayuda en bases irregulares).
- ▶ **Cemix Plus** (Cumple norma ANSI 118.1). Mortero con antideslizante para cerámica y azulejos.
- ▶ **Cemix PSP** (Cumple norma ANSI 118.4). Mortero especial para Porcelanatos y para pegar piso sobre piso.
- ▶ **Cemix AMU** (Excede la norma 118.4). Mortero multiuso de alta adherencia para cerámicas, porcelanatos, piedra naturales en interior y exterior.
- ▶ **Cemix Fraguas BOQUILLEX** (Cumple norma ANSI 118.6). 100% lavable, no se mancha, colores firmes, resistente a la humedad.

MORTEROS ADEBLOK

- ▶ **Repello Cemix Adeblok** (Cumple norma ASTM C-190). Grueso y Fino, modificado con Látex y fibra, no se fisura.
- ▶ **Cemix Adeblok Proyectable** (Cumple norma ASTM C-190). Mortero modificado con látex y fibras. Fácil de utilizar con máquina lanzadora.
- ▶ **Cemix Basecoat** (Cumple normas ASTM C-266 / C-109). Mortero especialmente formulado para aplicar sobre láminas cementicias.
- ▶ **Cemix Levantado de Block**. Mortero para pegar Block y ladrillo. Ahorra tiempo y dinero, listo para usar.
- ▶ **Cemix Nivelador de Piso**. Mortero modificado con Látex y fibra para nivelar pisos. No se agrieta ni fisura.
- ▶ **Cemix Estuco Acrílico**. Variedad de colores, no decolora, fácil de aplicar y excelente cobertura.
- ▶ **Cemix Estuco Cementicio**. Variedad colores. Tres trabajos en uno: repella, afina, pinta.

PRODUCTO NUEVO

- ▶ **Cemix Pasta para Gypsum**. Pasta multiuso, especial para juntas de láminas de Gypsum. Fácil de usar y lijar.



EL LAGAR
TODO EN UN MISMO LUGAR



Tel.: (506) 2254-3200 • 2254-3900 / Telfax: 2254-3400 / Del Colegio Técnico de San Sebastián 100 mts. Oeste, San José, Costa Rica.

Cemix de Costa Rica

www.cemix.com

San José

Ranking de las 120 Ferreterías



Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Número de empleados	RK	Metros cuadrados del negocio	RK	Promedio clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
1	1	El Guadalupano	Gilberth Quirós	(506) 2224-2244	Guadalupe	www.grupoguadalupano.com	250	1	15000	2	1400	1	300	1943	3	1.75
2	3	Almacén Técnico Capris	Werner Ossenbach	(506) 2519-5000	Uruca	www.capris.cr	235	2	9000	4	780	6	270	1954	6	4.5
3	6	Almacenes Unidos	German Losilla	(506) 2214-1212	Hatillo	www.almacenesunidos.com	70	12	2500	13	1100	2	700	1937	2	7.25
4	5	Almacén Mauro	Gustavo Fernández	(506) 2222-4911	Sabana Sur	www.almacenmauro.com	150	6	5000	10	200	13	100	1946	4	8.25
5	6	Almacenes Unidos	German Losilla	(506) 2255-4444	San José	www.almacenesunidos.com	70	12	979	18	1100	2	700	1937	2	8.5
6	7	Maderas y Ferretería El Buen Precio	Rocío Jiménez	(506) 2272-1111	Curridabat	www.buenprecio.com	85	10	5383	9	545	8	156	1967	8	8.75
7	NA	Dist.Digema (Construplaza)	Sebastián Fait	(506) 2215-3000	Escazú	www.construplaza.co.cr	120	8	16000	1	600	7	400	2001	22	9.5
8	8	Ferretería Reimers	Rodolfo Vásquez	(506) 2296-7578	Uruca	www.freimers.com	84	11	2500	13	160	14	200	1924	1	9.75
8	NA	Grupo Indianápolis S.A	Luis Alonso Estrada	(506) 2243-1782	Uruca	www.grupoindianapolis.com	154	5	7000	7	108	16	537	1979	11	9.75
9	11	Almacén El Eléctrico	Carlos Barquero	(506) 2286-2828	Desamparados	www.electrico.com	86	9	8000	5	200	13	25	1984	13	10
9	18	Ferretería EPA, Escazú	Ignacio Vieto	(506) 2588 1145	San José	www.epa.co.cr	220	3	6000	8	* 800	5	* 300	2006	24	10
10	18	Ferretería EPA, Curridabat	Ignacio Vieto	(506) 2588 1145	San José	www.epa.co.cr	150	6	6000	8	* 850	4	* 300	2005	23	10.25
11	NA	La Casa del Fontanero	Gustavo Lipa	(506) 2247-0707	Tibás	NA	40	14	10000	3	200	13	30	1985	14	11
11	12	Depósito Las Gravillas	German Quesada	(506) 2259-5555	Desamparados	NA	190	4	0	21	900	3	80	1987	16	11
12	NA	Materiales la Bodega	Luis Alberto Soto	(506) 2285-3434	El Carmen - Guadalupe	NA	70	12	10000	3	300	11	50	1995	19	11.25
12	NA	Depósito Arenal	Gustavo Cordero	(506) 2292-0592	Coronado	NA	85	10	7500	6	450	9	125	1999	20	11.25
13	8	Ferretería Muñoz & Nanne, S.A.	Roy Muñoz Nanne	(506) 2253-4646	San Pedro, Montes de Oca	www.munozynanne.com	135	7	3000	12	83	18	300	1972	9	11.5
14	NA	Maflor	Flor Jiménez	(506) 2235-0163	Tibás	NA	50	13	3000	12	250	12	250	1980	12	12.25
15	NA	Depósito de Maderas Camacho	Pablo Camacho	(506) 2228-0540	Escazú	NA	25	17	4000	11	200	13	100	1978	10	12.75
16	17	Ferretería El Mar BS S.A	Marco Romero	(506) 2256-4636	San José	www.cofersa.net	32	15	1825	14	0	20	40	1951	5	13.5
16	NA	Ferretería Campos y Brenes	Silvia Jaramillo	(506) 2224-1707	Guadalupe	NA	32	15	1700	15	100	17	80	1960	7	13.5
17	NA	Centro Ferretero Arguedas	Marco Tulio Arguedas	(506) 2224-2829	Guadalupe	NA	12	19	450	19	400	10	25	1986	15	15.75
17	NA	Depósito La Maravilla	Juan Alfonso Gutiérrez	(506) 2416-7300	Puriscal	www.lamaravilla.co.cr	30	16	1500	16	200	13	200	1994	18	15.75
18	NA	Ferretería Jiménez (Rojima)	Ronny Jiménez	(506) 2292-4055	Ipís - Guadalupe	NA	12	19	1500	16	70	19	32	1990	17	17.75
19	19	Ferretería Lomas	José Manuel Quesada	(506) 2213-7020	Pavas	NA	20	18	380	20	120	15	100	2000	21	18.5
20	14	Difemar S.A.	Marco Romero	(506) 2280-7683	Curridabat	www.cofersa.net	10	20	1000	17	160	14	20	2007	25	19

CANDADOS IMACASA

• Disponible en Blister y en caja

LOS ORIGINALES

• Latón pulido

• Latón fundido

- Gancho de acero templado con mayor protección de corte
- Resistente a la corrosión
- Llave de hierro

IMACASA

MARCA ORGULLOSAMENTE CENTROAMERICANA
www.imacasa.com

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Número de empleados	RK	Metros cuadrados del negocio	RK	Promedio clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
1	2	Depósito de Maderas El Pochote	Federico Mora	(506) 25918920	Cartago	NA	60	3	7500	2	350	6	200	1968	2	3.25
2	NA	Super Despensa	Arturo Quesada	(506) 2551-0642	Cartago	NA	65	2	1200	11	1200	1	500	1960	1	3.75
3	2	Casa Ferrerías (Fercasa)	Johnny Alvarado	(506) 2441-5969	Cartago	NA	90	1	2500	10	600	3	50	1979	7	5.25
4	3	Grupo Maderero Iztarú, Ferreterías F y F S.A.	Enrique Fonseca	(506) 2551-9973	Oreamuno	NA	43	6	4500	5	277	8	91	1975	4	5.75
5	NA	Ferretería Santa Rosa #1 y #2	Adrián Salazar	(506) 2556-5454	Turrialba	NA	47	5	5500	4	800	2	150	1995	13	6
6	NA	Ferretería San Rafael S.A (Jiménez)	Johnny Jiménez	(506) 2592-3819	Los Ángeles	NA	18	9	3800	6	250	10	140	1976	5	7.5
7	1	Mercasa	Nelson Méndez	(506) 2552-4137	Cartago	www.grupomercasa.com	65	2	5500	4	190	12	195	1995	13	7.75
7	4	Depósito Irazú Tres Ríos GHP, S.A	Edgar Herrera	(506) 2278-2525	Tres Ríos	www.grupoirazu.com	55	4	10000	1	550	5	65	2004	21	7.75
8	6	Maderas y Materiales El Cipresal	Dora Emilia Meneses	(506) 2552-2303	Cartago	www.elcypressal.com	34	7	2600	9	250	10	40	1987	10	9
9	NA	Ferretería Industrial La Florida S.A	Carlos Enrique Ruiz	(506) 2537-8000	Lima	NA	24	8	10000	1	75	17	100	1992	12	9.5
10	NA	Depósito El Molino	Erick Corea Jiménez	(506) 2551-4993	Molino	NA	8	13	2700	8	100	16	70	1970	3	10
11	NA	Almacén de Materiales San Nicolás	Victor Julio Leiva	(506) 2537-1364	San Nicolás	NA	18	9	2500	10	200	11	40	1990	11	10.25
12	7	Ferretería El Sembrador S.A	Rodolfo Ballesterero	(506) 2556-0164	Turrialba	NA	15	10	900	13	600	3	30	2002	19	11.25
13	NA	Infesa	Juan Quirós	(506) 2552-0102	San Francisco	NA	10	12	550	19	120	15	40	1978	6	13
13	NA	Ferretería La Colonial	Gerardo Arce	(506) 2533-3133	Orosí, Paraíso	NA	8	13	640	17	150	13	180	1986	9	13
14	NA	Femaco	Rodolfo Loaiza	(506) 2574-8080	Paraíso	NA	10	12	1000	12	70	18	95	1990	11	13.25
15	NA	Ferretería Pejibaye	Ronny Francisco Araya	(506) 2535-0468	Pejibaye, Jiménez	NA	3	18	800	14	300	7	22	1998	16	13.75
16	NA	Ferretería y Materiales Construcción S.A	Rolando Enrique Leiva	(506) 2573-5070	Tejar, Guarco	NA	5	16	5625	3	100	16	50	2004	21	14
17	NA	Ferretería Pacheco y Vargas	Manuel Pacheco	(506) 2553-1213	Pitahaya	NA	8	13	400	22	200	11	40	1992	12	14.5
18	NA	La Canasta de Ujarras SRI	Marco Quesada	(506) 2574-7448	Paraíso	NA	8	13	2900	7	50	20	10	2002	19	14.75
19	NA	Impacsa	Miguel Salas Herrera	(506) 2591-4444	Cartago	NA	12	11	700	16	250	10	200	2006	23	15
20	NA	Ferretería Herqui	Elio Estrada	(506) 2551-0585	Cartago	NA	6	15	540	20	270	9	50	2000	18	15.5
21	NA	Corporación de Empresas Vipo S.A	Yohani Portuguez	(506) 2574-8902	Paraíso	NA	8	13	350	23	150	13	35	2000	18	16.75
22	NA	Ferretería el Clavito	Gerardo Calderón	(506) 2591-6576	Cartago	NA	5	16	150	28	150	13	35	1990	11	17
22	NA	Materiales Santa Lucía	Alvaro Brenes	(506) 2574-8749	Paraíso	NA	6	15	300	25	100	16	15	1992	12	17
22	NA	Ferretería Rimo	Ricardo Mora	(506) 2279-3605	San Diego, Tres Ríos	NA	4	17	350	23	150	13	20	1997	15	17
23	NA	Ferretería Tucurrique	Evelyn Araya	(506) 2535-0010	Tucurrique	NA	4	17	150	28	100	16	25	1985	8	17.25
24	NA	Almacén de Materiales Alpasa, Ltda.	Alfonso Pérez	(506) 2556-9695	Turrialba	NA	7	14	120	29	125	14	80	1996	14	17.75
25	7	Ferretería La Cascada	Manuel Vargas	(506) 2279-9376	Cartago	NA	60	3	ND	39	ND	23	2	1979	7	18
25	NA	Ferretería La Carpintera	Luis Picado	(506) 2279-9518	Tres Ríos	NA	3	18	250	26	250	10	8	2000	18	18
26	NA	Centro Ferretero Tres Ríos	Ricardo Mora	(506) 2279-2019	Tres Ríos	NA	4	17	100	30	150	13	30	1995	13	18.25
26	NA	Inversiones Orosi SYS S.A	Roberto Solano	(506) 2551-4946	Dulce Nombre	NA	3	18	705	15	100	16	40	2007	24	18.25
27	NA	Ferretería Soka	Marvin Soto	(506) 2591-5651	Tejar del Guarco	NA	4	17	150	28	300	7	150	2005	22	18.5
28	NA	Ferretería y Materiales de Const. Hnos. Trejos	Patricia y Minor Trejos	(506) 2573-6601	Tejar, Guarco	NA	8	13	350	23	50	20	101	2003	20	19
29	NA	Ferretería y Materiales Orosí	Marco Aurelio Solano	(506) 2533-3150	Orosí, Paraíso	NA	5	16	335	24	50	20	60	1999	17	19.25
30	NA	Ferretería Luz S.A	Andrea Arce	(506) 2592-1111	Barrio Los Ángeles	NA	3	18	500	21	100	16	20	2007	24	19.75
31	NA	Inversiones Río Jucó HE Y C	José Rafael Valerín	(506) 2575-0303	Paraíso	NA	2	19	600	18	60	19	40	2009	25	20.25
32	NA	Ferretería Marín	José Marín	(506) 2551-3452	Oreamuno	NA	2	19	250	26	100	16	110	2007	24	21.25
32	NA	Depósito y Ferretería Quircot	William Coto	(506) 2537-2278	Taras	NA	4	17	200	27	100	16	35	2009	25	21.25
33	NA	Ferretería y Pintura Fernández e hijos	Franklin Fernández	(506) 2552-0219	Cartago	NA	3	18	75	33	100	16	20	2005	22	22.25
34	NA	Ferretería Montufar	Eliécer Navarro	(506) 2278-0369	Tres Ríos	NA	3	18	80	32	60	19	12	2004	21	22.5
35	NA	Ferretería Jiménez	César Campos	(506) 2532-2107	Juan Viñas	NA	1	20	90	31	12	22	12	2002	19	23
36	NA	Ferretería Los Ángeles	Teresita Martínez	(506) 2530-0938	Llano Grande	NA	2	19	50	34	30	21	15	2004	21	23.75
37	NA	Ferretería El Carmen	Joaquín Muñoz	(506) 2551-5574	Oreamuno	NA	2	19	40	35	30	21	8	2009	25	25

Puntarenas (Pacífico Central)

Ranking de las 120 Ferreterías

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Número de empleados	RK	Metros cuadrados del negocio	RK	Promedio clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
1	1	Ferjuca S.A	Juan Félix Solórzano	(506) 2428-7636	Orotina - Alajuela	NA	40	1	3500	3	400	2	100	1986	4	2.5
2	6	Materiales Garabito	Róger Valenciano	(506) 2643-3045	Jacó	NA	26	2	4000	2	125	9	55	1988	5	4.5
3	1	Ferretería El Esparzano	Samuel Szuster	(506) 2636-4840	Esparza	www.esparzanos.com	40	1	6000	1	300	4	150	2003	13	4.75
4	NA	Ferretería RG 2000	Gerardo Rojas	(506) 2641-0072	Paquera	NA	23	3	1200	8	350	3	110	2000	11	6.25
5	6	Ferretería Hua Xing	Jimmy Lee	(506) 2661-3228	Puntarenas	NA	15	7	2500	4	500	1	60	2006	14	6.5
6	4	Maderas Paniagua y Solis S.A	Jorge Paniagua	(506) 2777-1964	Quepos	NA	18	5	1600	6	200	7	50	1993	9	6.75
7	NA	Ferretería Popos	Rafael Hernández	(506) 2663-1005	Barranca	NA	20	4	1100	9	80	11	30	1990	7	7.75
8	3	Ferretería Barranqueño	Efraín Chavez	(506) 2663-6010	Barranca	NA	12	9	1050	10	100	10	1	1985	3	8
8	8	Ferretería Apuy	Olivier Castro	(506) 2661-3606	Puntarenas	NA	13	8	1500	7	280	5	50	2001	12	8
9	8	Ferretería Tung Sing	Asan Li Carmona	(506) 2661-0781	Puntarenas	NA	8	11	310	14	200	7	45	1969	1	8.25
10	NA	Ferretería Fernando Soto	Franco Fajardo	(506) 2661-0224	Puntarenas	NA	5	13	1200	8	40	14	35	1972	2	9.25
11	NA	Ferretería LFC	Silvia Céspedes	(506) 2643-2233	Jacó	NA	16	6	800	12	50	13	12	1992	8	9.75
12	NA	Ferretería El Roble	Julio Caballero	(506) 2663-0263	El Roble	NA	5	13	240	15	250	6	40	1989	6	10
12	NA	Ferretería Rome	Carlos Luis Rodríguez	(506) 2645-5012	Santa Elena, Monte Verde	NA	9	10	800	12	150	8	30	1998	10	10
13	NA	Colono Paquera	Gilberth Pérez Badilla	(506) 2641-0901	Paquera	NA	9	10	2400	5	60	12	15	2007	15	10.5
14	7	Ferretería El Campeón	Siushatak	(506) 2661-2697	Puntarenas	NA	4	14	900	11	250	6	80	2003	13	11
15	NA	Ferretería Fray Casiano	Juan Hernández	(506) 2663-1380	Fraicasiano	NA	1	15	120	18	100	10	15	1993	9	13
16	NA	Ferretería Chacarita	José Mario Rodríguez	(506) 2663-3636	Chacarita	NA	6	12	200	16	60	12	50	2003	13	13.25
17	NA	Centro Ferretero Monte Verde S.A.	José Luis Cruz	(506) 2645-6147	Santa Elena, Monte Verde	NA	6	12	170	17	50	13	40	2001	12	13.5
17	NA	Depósito y Ferretería Hnos. Miranda	Manrique Solís	(506) 2678-8052	Costa de Pájaro	NA	4	14	430	13	30	15	0	2001	12	13.5
18	NA	Ferretería Tambor	Fernando Pérez	(506) 2683-0565	Puntarenas	NA	1	16	100	19	50	13	60	2003	13	15.25

Zona Norte

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Número de empleados	RK	Metros cuadrados del negocio	RK	Promedio clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
1	1	Ferretería Rojas y Rodríguez	Freddy Rodríguez	(506) 2460-3833	San Carlos - Alajuela	NA	80	1	5200	3	300	3	110	1978	3	2.5
2	NA	Almacén Agrologos	Edgar Picado	(506) 2464-0190	Guatuso- San Carlos	NA	52	2	6500	2	* 350	2	ND	1980	5	2.75
3	NA	Ferretería y Repuestos Alfaro Murillo SRL.	Enrique Alfaro	(506) 2274-4018	Aguas Zarcas - San Carlos	NA	19	6	3000	4	500	1	200	1968	1	3
4	NA	Almacén Agrologos	Daniel Enrique Picado	(506) 2470-6000	San José Upala-Alajuela	NA	30	3	7500	1	* 350	2	ND	1990	9	3.75
5	5	Electro Beyco S.A.	Orlando Herrera	(506) 2460-0775	San Carlos - Alajuela	NA	27	5	1500	6	300	3	100	1979	4	4.5
6	NA	Almacén Agrologos Colonia Upala	Heiner Solano y Benjamín Picado	(506) 2470-9000	Upala-Alajuela	NA	28	4	7500	1	* 350	2	ND	2007	14	5.25
7	NA	Ferretería Viquez Murillo	Alvaro Viquez	(506) 2477-7024	Santa Rosa - San Carlos	NA	5	10	2000	5	100	8	50	1980	5	7
8	NA	Agroquímicos del Norte	Enrique Zamora	(506) 2477-7197	Santa Rosa, Pocosol - San Carlos	NA	5	10	2000	5	100	8	103	1985	6	7.25
8	NA	Ferretería Pital	Alberto Hernández	(506) 2473-3198	Pital - San Carlos	NA	10	7	625	8	150	6	50	1989	8	7.25
8	NA	Ferretería Florencia RYR	Roy Abarca	(506) 2475-7070	Florencia - San Carlos	NA	10	7	1500	6	200	4	50	2004	12	7.25
9	6	Almacén Herman Núñez	Fernando Núñez	(506) 2460-0510	San Carlos - Alajuela	NA	5	10	215	15	180	5	95	1977	2	8
10	NA	Agrocolonial	Ediberto Valerio	(506) 2468-8153	La Tigra - San Carlos	NA	5	10	500	9	200	4	75	2000	10	8.25
11	NA	Comercial Ferretero Pipante	Rigoberto Murillo	(506) 2470-0029	Upala-Alajuela	NA	4	11	850	7	100	8	83	1989	8	8.5
11	NA	Ferretería Koky Vargas	Koky Vargas	(506) 2473-3809	Pital, San Carlos	NA	10	7	290	13	300	3	200	2001	11	8.5
12	NA	Agro Ferretería Miranda y Alvarado	Jeffrey Miranda	(506) 2479-9024	La Fortuna-San Carlos	NA	7	8	350	11	80	9	25	1990	9	9.25
13	NA	Ferretería La Fortuna	Luis Robleto	(506) 2479-9012	La Fortuna - San Carlos	NA	4	11	300	12	100	8	100	1987	7	9.5
14	NA	Centro Ferretero Mora Arce	Rodolfo Mora	(506) 2472-1784	Venecia - San Carlos	NA	3	12	250	14	200	4	60	2004	12	10.5
15	NA	Ferretería y Materiales Los Chiles	Randall Sanabria	(506) 2474-3101	Aguas Zarcas - San Carlos	NA	3	12	450	10	110	7	40	2009	16	11.25
16	NA	Agro Ferretería Geyni	Gerardo Valverde	(506) 2468-9400	La Tigra - San Carlos	NA	4	11	200	16	40	10	40	1990	9	11.5

16	NA	Inversiones QUPE	Carlos Quirós y Róger Pérez	(506) 2475-7369	Florencia - San Carlos	NA	6	9	250	14	100	8	100	2008	15	11.5
17	NA	Centro Ferretero San Carlos	Luis Eduardo Román	(506) 2461-2180	San Carlos-Alajuela	NA	2	13	80	17	80	9	40	2006	13	13

Zona Sur y Frontera

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Nº de empleados	RK	Mts ² del negocio	RK	Clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
1	NA	Grupo Pachicha	Juan Esteban Artavía	(506) 2789-8080	Ciudad Neily- Corredores	NA	55	2	20000	1	200	10	80	1990	6	4.75
1	NA	Grupo de Ferreterías Xiomara	Manuel Ceciliano	(506) 2771-4840	Pérez Zeledón	NA	33	5	6000	2	300	7	130	1985	5	4.75
2	9	Ferretería Rodríguez & Esquivel	Rodolfo Alberto Rodríguez E.	(506) 2771-3371	Pérez Zeledón	NA	23	9	1600	9	600	2	250	1959	1	5.25
2	NA	Ferretería Boston	Fernando Ruiz	(506) 2771-7203	Pérez Zeledón	www.ferreteriaboston.com	47	3	4000	4	450	5	150	1996	9	5.25
3	13	Coope Madereros R.L.	Diego Barrantes	(506) 2771-3844	Pérez Zeledón	NA	59	1	1600	9	200	10	155	1984	4	6
4	NA	Ferretería Y Materiales Garyba S.A	Luis Francisco Barrantes	(506) 2779-8018	Quepos - Parrita	NA	24	8	4800	3	250	9	300	1993	7	6.75
5	NA	Distribuidora Barsa	Guillermo Barquero	(506) 2771-1072	Pérez Zeledón	NA	19	11	1833	7	150	11	250	1976	2	7.75
6	5	Ferretería Ventanas de Osa	Mario Mena	(506) 2786-5041	Osa - Golfito	NA	22	10	3000	5	200	10	100	1993	7	8
7	12	Ferretería y Materiales Coope Agri	Corporación Coope Agri R.L	(506) 2772-1985	Pérez Zeledón	www.coopeagri.co.cr	27	6	2500	6	466	4	55	2006	18	8.5
8	10	Ferretería Palmares	Minor Segura	(506) 2771-8043	Pérez Zeledón	NA	45	4	600	19	500	3	500	1996	9	8.75
9	15	Ferretería El Diez Menos	William Fernández	(506) 2771-4283	Pérez Zeledón	www.ferreteriel10menos.com	23	9	800	16	290	8	125	1985	5	9.5
10	NA	Materiales de la Costa	Arnoldo Campos	(506) 2735-5604	Puerto Jiménez	NA	12	15	3000	5	400	6	120	2001	13	9.75
11	NA	Maxi Ferretería	Dani Vindas	(506) 2779-9119	Parrita	www.maxiferreteria.net	17	12	1500	10	1000	1	37	2006	18	10.25
12	NA	Grupo Materiales : Materiales San Vito	Odilio Villalobos Cascante	(506) 2773-5050	San Vito-Coto brus	www.grupomateriales.com	25	7	1100	12	120	12	40	1999	11	10.5
13	NA	Ferretería y Materiales Granados	José Granados	(506) 2730-0219	Buenos Aires-Puntarenas	NA	13	14	1700	8	250	9	60	2001	13	11
14	NA	Grupo Materiales: Materiales Sabalito	Juan Carlos Villalobos	(506) 2784-0184	Sabalito-Coto Brus	www.grupomateriales.com	15	13	3000	5	100	13	80	2002	14	11.25
15	NA	El Lobo Ferretero	Gerardo Lobo	(506) 2783-3404	Cuidad Neily	NA	15	13	600	19	100	13	200	1980	3	12
15	NA	Agro Comercial Monterrey S.A	Hugo Barrantes	(506) 2773-3756	San Vito - Coto Brus	NA	15	13	1000	14	50	18	200	1980	3	12
16	NA	Ferretería William Rojas	William Rojas	(506) 2773-3111	San Vito-Coto Brus	NA	10	17	1000	14	200	10	50	1994	8	12.25
17	NA	Inversiones Ferreteras El Martillo	Xiomara Ceciliano	(506) 2771-4840	Pérez Zeledón	NA	10	17	1000	14	90	14	60	1985	5	12.5
18	NA	Ferretería Valerio	Óscar Valerio	(506) 2786-6113	Palmar Norte - Osa	NA	8	18	700	18	150	11	115	1985	5	13
18	NA	Fixsur CCH, S.A	Carlos Cordero	(506) 2772-3373	Pérez Zeledón	NA	15	13	1500	10	250	9	60	2008	20	13
19	NA	Grupo Materiales: Agua Buena (Ferrebuená)	Helberth Ramirez	(506) 2734-0242	Agua Buena-Coto Brus	www.grupomateriales.com	12	15	950	15	100	13	400	2003	15	14.5
20	NA	Ferretería Shammah	Juan Acuña	(506) 2731-1042	Buenos Aires	NA	7	19	1300	11	100	13	60	2005	17	15
21	NA	El Elek-Trico de Pérez Zeledón	Silvia Sánchez	(506) 2772-1670	Pérez Zeledón	NA	7	19	250	23	200	10	80	1996	9	15.25
21	NA	Ferretería El Costo	José Angulo	(506) 2732-2105	Paso Canoas - Golfito	NA	4	22	750	17	100	13	80	1996	9	15.25
21	NA	Materiales Solís	William Solís	(506) 2771-1449	Pérez Zeledón	NA	11	16	700	18	60	17	35	1998	10	15.25
22	NA	Ferretería Las Vegas	Juan Carlos Delgado	(506) 2736-0094	Pejibaye - Pérez Zeledón	NA	6	20	800	16	100	13	60	2001	13	15.5
23	NA	Ferretería San Rafael Farocoba	Michael Rojas	(506) 2737-0108	Platanares - Pérez Zeledón	www.farocoba.com	12	15	800	16	70	16	39	2005	17	16
24	NA	Agroferretería del Valle	Juan Luis Vargas	(506) 2736-0263	Pejibaye - Pérez Zeledón	NA	5	21	300	22	50	18	40	1990	6	16.75
24	NA	Ferretería Wilmer	Wilmer Obando	(506) 2775-2565	Golfito	NA	3	23	450	20	120	12	50	2000	12	16.75
24	NA	Ferretería San Carleña	Óscar Arias	(506) 2779-9298	Quepos - Parrita	NA	10	17	250	23	150	11	60	2004	16	16.75
24	NA	Ferretería y Materiales Naranjito S.A.	Walter y Alex Baker	(506) 2779-1271	Pérez Zeledón	NA	8	18	660	19	150	11	180	2007	19	16.75
25	NA	Ferretería CoopeAsa	Harold Sánchez	(506) 2771-0673	Pejibaye - Pérez Zeledón	NA	3	23	1064	13	85	15	80	2005	17	17
26	NA	Ferretería Ehlema	Eduardo Benavides	(506) 2775-0367	Golfito	NA	3	23	140	25	50	18	40	1984	4	17.5
27	NA	Materiales de Contrucción Cajón S.A	Geovanny Mena	(506) 2731-1825	Pérez Zeledón	NA	3	23	200	24	50	18	50	1999	11	19
27	NA	Ferretería Sierpe	Carlos Montero	(506) 2788-1184	Osa - Sierpe	NA	4	22	200	24	50	18	45	2000	12	19
28	NA	Ferretería La Bonita	Eduardo Rodríguez	(506) 2771-4596	Pérez Zeledón	NA	3	23	200	24	70	16	25	2008	20	20.75
29	NA	Grupo Materiales: Materiales Potrero grande	Roy Morera Espinoza	(506) 2742-8080	Buenos Aires	www.grupomateriales.com	3	23	400	21	25	20	40	2009	21	21.25
30	NA	Ferretería Volcán	Alexander Fernández	(506) 2742-1153	Volcán Buenos Aires-Puntarenas	NA	3	23	80	26	30	19	6	2006	18	21.5

Zona Atlántica

Ranking de las 120 Ferreterías

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Nº de empleados	RK	Mts ² del negocio	RK	Clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
1	2	Almacén El Mejor Precio	José Porras	(506) 2767-7015	Pococí - Limón	www.mejorpreciocr.com	45	1	2016	4	700	1	70	1979	5	2.75
2		Deposito San Fracisco	Dianey Cerdas	(506) 2710-7036	Guápiles - Limón	NA	35	3	7000	1	300	3	300	1987	9	4
3	3	DIMACOTO	José Antonio Coto	(506) 2768-5601	Siquirres - Limón	NA	38	2	1100	7	280	5	300	1976	4	4.5
3	2	Depósito San Francisco	Dianey Cerdas	(506) 2710-7036	Guápiles - Limón	NA	32	5	7000	1	300	4	600	1986	8	4.5
4	NA	Ferretería Pereira López	Santiago Pereira	(506) 2768-8193	Siquirres - Limón	www.pereiralopez.com	10	10	1000	8	200	8	200	1970	2	7
5	4	Ferretería Kin	Po Chun Chow Lee	(506) 2758-0327	Limón	NA	25	6	1800	6	230	7	125	1993	14	8.25
5	NA	Comercial Arisdia	Dianey Cerdas	(506) 2751-0213	Bribri - Limón	NA	22	7	4000	2	200	8	300	2000	16	8.25
6	NA	Importadora Ferretería Limonense	Sam Ki San	(506) 2758-2164	Limón	NA	8	11	625	11	100	11	28	1973	3	9
6	5	Bloques del Caribe	Walter Barrantes	(506) 2758-2032	Limón	NA	20	8	2400	3	150	9	95	2000	16	9
6	NA	Constructora Cerdas Fallas del Caribe	Dianey Cerdas	(506) 2750-0551	Puerto viejo, Talamanca-Limón	NA	25	6	4000	2	200	8	300	2005	20	9
7	NA	Centro Ferretero El Pueblo	Walter Chavarría	(506) 2718-6204	Battán-Limón	NA	8	11	960	9	150	9	60	1988	10	9.75
7	NA	Inversiones Confines	Héctor José Bernal	(506) 2764-4661	Sarapaquí	www.almacenyferreteriaoriente.com	12	9	2000	5	250	6	200	2003	19	9.75
8	6	Ferretería y Materiales Chong S.A	Mario Chong- Yu	(506) 2758-0852	Limón	NA	10	10	300	16	80	12	70	1980	6	11
8	NA	Ferretería Viales R. S.A.	Henry Viales	(506) 2759-0232	Valle La Estrella - Limón	NA	8	11	800	10	100	11	60	1990	12	11
9	NA	Ximabella S.A.	Xinia Barrantes	(506) 2758-2680	Limón	NA	4	14	480	13	75	13	25	1980	6	11.5
10	NA	Ferretería el Constructor	Carlos Barrantes Sibaja	(506) 2764-3200	Río Frío - Sarapiquí	NA	12	9	250	17	250	6	90	1995	15	11.75
10	NA	Corporación Hnos Yu Chu.	Carlos Yu	(506) 2798-2073	Limón	NA	33	4	0	25	500	2	200	2000	16	11.75
11	NA	Distribuidora Hermanos Wo Ching	Mario Wo	(506) 2768-8160	Siquirres - Limón	NA	2	16	60	24	100	11	20	1948	1	13
12	NA	Ferretería Gonar (Mil Ciento Doce) S.A.	Karen González/Roney Vega	(506) 2766-6994	Puerto Viejo - Sarapiquí	NA	5	13	400	14	120	10	35	2001	17	13.5
13	NA	Ferretería Caribe	Maritza Yip	(506) 2758-3829	Limón	NA	3	15	240	18	80	12	60	1989	11	14
13	NA	Surtido Jordan	Martin Porras	(506) 2763-2303	Guápiles - Limón	NA	3	15	350	15	100	11	35	1995	15	14
13	NA	Ferretería El Cairo	Ronny Campos	(506) 2765-5231	Siquirres - Limón	NA	7	12	570	12	50	14	151	2002	18	14
14	NA	Fajari S.A.	Jorge Rubí	(506) 2762-0107	Guácimo - Limón	NA	5	13	200	19	75	13	32	1993	14	14.75
15	NA	El Tornillo	Roberto Wanchong	(506) 2710-6411	Guápiles - Limón	NA	1	17	70	23	30	16	10	1981	7	15.75
15	NA	Ferretería San Antonio	Bruno Quirós	(506) 2763-3792	Guápiles - Limón	NA	1	17	180	20	150	9	200	2001	17	15.75
16	NA	Ciclo Sixaola	Joaquín Jaén	(506) 2754-2013	Talamanca - Sixaola	NA	2	16	168	21	20	17	10	1990	12	16.5
16	NA	Maclaro S.A	Alfredo Pérez	(506) 2768-8032	Siquirres - Limón	NA	2	16	75	22	40	15	3	1992	13	16.5
17	NA	Ferretería Safare	Jackeline Lewis	(506) 2755-0020	Cuhuita - Limón	NA	2	16	60	24	50	14	20	2007	21	18.75

Zona Alajuela y Carretera

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Nº de empleados	RK	Mts ² del negocio	RK	Clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
1	NA	JR Vargas e Hijos	Juan Roberto Vargas	(506) 2446-8585	Atenas - Alajuela	NA	44	5	4800	4	600	3	138	1963	1	3.25
1	1	Materiales Arpe S.A.	Victor Argüello	(506) 2441-3131	Alajuela	www.alajuelenses.com	55	3	6500	2	925	1	291	1980	7	3.25
2	4	Coopro Naranjo R.L.	Marco Vinicio Ruiz	(506) 2450-0138	Naranjo - Alajuela	www.coopronaranjorl.com	35	7	2000	7	300	5	200	1968	2	5.25
3	5	Ferretería Jorcel	Jorge Araya	(506) 2445-7070	San Ramón - Alajuela	NA	50	4	10800	1	500	4	215	1999	14	5.75
4	7	Materiales Meza	José Antonio Meza	(506) 2442-3050	Alajuela	NA	40	6	2400	6	800	2	42	1983	10	6
5	8	DEMSA	Carlos Murillo	(506) 2442-2600	Alajuela	www.demsa.com	60	2	1000	9	200	7	20	1980	7	6.25
6	6	Materiales Barrio San José	Carlos Johansson	(506) 2433-4517	Alajuela	NA	26	9	6000	3	600	3	80	1987	11	6.5
7	NA	Almacén León Rojas	Francisco Rojas	(506) 2463-3103	Zarcelo-Alajuela	NA	11	11	600	11	150	8	150	1969	3	8.25
7	7	Ferretería La Mejor	Jorge Delgado	(506) 2442-0188	Alajuela	www.fim-cr.com	10	12	800	10	200	7	200	1973	4	8.25
8	9	AL Ferreterías S.A. (Alvarado)	Gilberth Alvarado	(506) 2445-0000	Alajuela	NA	33	8	500	13	150	8	250	1981	8	9.25
9	2	Ferretería Rojas y Monge	Mario Alberto Rojas	(506) 2494-8898	Alajuela	www.rojasymonge.com	115	1	7	19	100	9	250	1982	9	9.5



Zona Alajuela y Carretera

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Nº de empleados	RK	Mts ² del negocio	RK	Clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
9	10	ConstruExpress S.A.	Fabio Molina y Yamileth Chorres	(506) 2442-2021	Alajuela	NA	16	10	1300	8	200	7	124	1991	13	9.5
10	12	Distribuidora FAMA	Selidino Valverde	(506) 2443-3411	Alajuela	NA	11	11	580	12	500	4	50	1990	12	9.75
11	NA	AGELEC	Julio Vega	(506) 2494-8996	Grecia-Alajuela	NA	9	13	300	14	150	8	50	1975	5	10
12	11	Casa Ferreterías	Johnny Alvarado	(506) 2439-0168	Alajuela	NA	10	12	175	16	100	9	100	1978	6	10.75
12	NA	Depósito La Primavera	Miguel Angel Zamora	(506) 2494-4380	Grecia-Alajuela	NA	6	16	1000	9	50	11	50	1980	7	10.75
13	13	Ferretería Hidalgo	José Antonio Hidalgo	(506) 2441-8237	Alajuela	NA	10	12	150	17	250	6	75	1982	9	11
13	NA	Casagro de Occidente	Gerardo Padilla	(506) 2447-7948	San Ramón-Alajuela	NA	10	12	3000	5	100	9	50	2006	18	11
14	NA	Ferretería San Ramón	Ariel Fernández	(506) 2447-0202	San Ramón - Alajuela	NA	16	10	600	11	300	5	100	2008	20	11.5
15	NA	Constru Vargas	Lisbeth Vargas	(506) 2441-3636	Guadalupe-Alajuela	NA	10	12	800	10	150	8	48	2006	18	12
16	NA	Centro Ferretero Naranjo de Carlos Porras	Carlos Porras	(506) 2450-0943	Naranjo-Alajuela	NA	8	14	600	11	100	9	60	2001	15	12.25
16	NA	Agro Industrial Tipsa	Efraín Víquez	(506) 2494-1990	Alajuela grecia	NA	6	16	1000	9	150	8	300	2002	16	12.25
17	NA	Ferretería Valle Azul	Alexander Oviedo	(506) 2475-1055	Valle Azul - San Ramón	NA	7	15	600	11	100	9	150	2005	17	13
18	NA	Ditosa	Luis Alonso Cruz	(506) 2442-0522	Alajuela	NA	3	19	60	18	60	10	20	1990	12	14.75
19	NA	Centro de Tornillos Palmares Ltda.	Hansel Vargas y Mauricio Sánchez	(506) 2453-0356	Palmares-Alajuela	NA	5	17	180	15	60	10	50	2007	19	15.25
20	NA	Centro Ferretero Armeval	Ricardo Mejías	(506) 2461-2847	San Carlos-Alajuela	NA	4	18	600	11	25	12	25	2009	21	15.5
21	NA	Consorcio Ferretero Ferremax S.A	Marcos Morera	(506) 2445-1837	San Ramón-Alajuela	NA	2	20	300	14	10	13	19	2008	20	16.75

Heredia

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Nº de empleados	RK	Mts ² del negocio	RK	Clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
1	1	Ferretería Brenes	Freddy Brenes	(506) 2261-6055	Heredia	www.ferretriabrenes.com	130	3	3600	4	1200	1	125	1983	8	4
2	3	Grupo Nafesa Comercial S.A	Juan Fernando Zúñiga	(506) 2237-7537	Heredia	NA	41	5	1435	6	1000	2	85	1986	11	6
3	2	Depósito San Miguel (Materiales Villa)	Gerardo Ulate	(506) 2265-5050	Heredia	NA	30	7	5000	3	200	10	70	1982	7	6.75
3	4	Depósito Los Ángeles	Óscar Vargas	(506) 2262-3303	Heredia	www.depositolosangeles.com	45	4	21000	2	150	12	50	1984	9	6.75
4	NA	Acuña y Hernández	Luis Angel Acuña	(506) 2262-1414	San Rafael	NA	35	6	1600	5	350	7	200	1987	12	7.5
5	NA	Ferretería EPA, Belén Heredia	Ignacio Vieto	(506) 2588 1145	Belén	www.epa.co.cr	200	2	30000	1	* 850	3	* 300	2009	25	7.75
6	5	Depósito Irazú	Rodrigo Mora	(506) 2262-0000	Heredia	www.grupoirazu.co.cr	500	1	300	15	850	3	500	1992	13	8
7	NA	Ferretería Dannis Ltda.	Dannis Ulate	(506) 2237-7777	Heredia	NA	18	11	500	12	300	8	100	1960	2	8.25
8	5	Depósito El Rafaeleño	Rafael Vargas	(506) 2263-4000	San Rafael	www.rafaeleño.com	19	10	400	13	500	5	30	1980	6	8.5
9	NA	Materiales La Puebla	Francisco Solórzano	(506) 2262-0797	San Pablo	NA	27	8	1200	7	300	8	50	1995	14	9.25
10	NA	Almacén Ulloa	Joaquín Iglesias	(506) 2237-0426	Heredia	NA	7	17	600	11	150	12	150	1924	1	10.25
11	NA	Ferretería J Y B	Victor Julio Céspedes	(506) 2269-9002	Heredia	NA	6	18	225	16	400	6	109	1970	4	11
12	NA	Ferretería Acosta	Horacio y Antonio Acosta	(506) 2483-0303	Santa Bárbara	NA	16	12	750	10	150	12	150	1985	10	11
13	NA	Ferretería Vallejo	Patricia Cortés	(506) 2293-7374	Heredia	www.ferreteriavallejo.com	8	16	400	13	250	9	45	1983	8	11.5
14	NA	Ferretería Zúñiga	Nanán Zúñiga	(506) 2237-7537	Heredia	NA	11	14	140	20	300	8	85	1984	9	12.75
14	6	Ferretería Belemita S.A	Eduardo Javier Rodríguez	(506) 2239-4892	Belén	NA	15	13	200	17	180	11	200	1985	10	12.75
15	NA	Comerciales Barveños	Guillermo Arguedas	(506) 2237-6722	Barva	NA	2	22	300	15	125	13	20	1975	5	13.75
15	NA	Ferremat	Viviana Matamoros	(506) 2265-8283	San Joaquín de Flores	NA	10	15	380	14	150	12	30	1995	14	13.75
16	NA	El Guayacán Barbareño	Francisco Ramírez	(506) 2269-8585	Santa Bárbara	NA	7	17	600	11	100	14	15	1995	14	14
17	NA	Ferretería Murillo y Cortés MCSA	Carlos Cortés	(506) 2269-5817	Santa Bárbara	NA	3	21	400	13	600	4	80	2003	19	14.25
17	NA	Depósito y Ferretería El Konstructor	Sender Zamora	(506) 2239-9039	Barreal	NA	15	13	800	9	150	12	30	2007	23	14.25
18	7	Ferretería Herradura	Carlos y José Zúñiga	(506) 2238-2145	Heredia	NA	4	20	40	23	150	12	30	1961	3	14.5
18	8	Electro 2000	Mario Rojas	(506) 2265-8047	Heredia	www.electrodosmil.com	15	13	300	15	100	14	60	2000	16	14.5



Heredia

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Nº de empleados	RK	Mts ² del negocio	RK	Clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
19	NA	Depósito El Rafaeleño	Rafael Vargas	(506) 2266-0000	Santo Domingo	www.rafaeleño.com	19	10	200	17	200	10	30	2006	22	14.75
19	NA	Depósito El Rafaeleño	Rafael Vargas	(506) 2560-4000	Barva	www.rafaeleño.com	19	10	300	15	200	10	30	2008	24	14.75
20	NA	Gyasaba	Daniel Sánchez	(506) 2237-1786	Heredia	NA	5	19	1140	8	100	14	12	2004	20	15.25
20	NA	Distribuidora Santa Bárbara	Didier Fernández	(506) 2262-6464	San Francisco	www.gruposb.com	20	9	300	15	42	17	/	2004	20	15.25
21	NA	Depósito y Ferretería San Marcos	Marcos Núñez	(506) 2261-2610	Heredia	NA	8	16	500	12	70	15	205	2003	19	15.5
22	NA	Ferretería San Josecito	Angelo Zúñiga	(506) 2268-2325	Heredia	NA	6	18	300	15	100	14	15	2002	18	16.25
23	NA	Ferretería Santa Rosa	Jorge Chacón	(506) 2244-5553	Santo Domingo	NA	3	21	150	19	100	14	35	2001	17	17.75
24	NA	Ferretería Las Flores	Humberto Ramírez	(506) 2263-6309	Heredia	NA	2	22	160	18	70	15	25	2002	18	18.25
24	NA	Ferretería y Depósito Portuguez y Segura	Carlos Enrique Portuguez	(506) 2238-0059	Barva-Heredia	NA	3	21	400	13	125	13	15	ND	26	18.25
25	NA	Ferretería El Polí	Miguel Trejos	(506) 2244-1930	Santo Domingo	NA	2	22	81	22	100	14	20	2000	16	18.5
25	NA	Ferretería el Nispero	Ulises Agüero	(506) 2261-6327	Heredia	NA	2	22	150	19	150	12	15	2005	21	18.5
26	NA	Ferretería El Nogal	Carlos Cortés	(506) 2261-1845	Heredia	NA	3	21	100	21	50	16	30	2001	17	18.75
27	NA	Ferretería La Cumbre	Juan Zúñiga	(506) 2262-8313	Heredia	NA	2	22	150	19	70	15	100	2007	23	19.75
28	NA	Ferretería Don Mariano	José Antonio Pizarro	(506) 2293-1242	Belén	NA	2	22	18	25	35	18	6	1999	15	20
29	NA	Ferretería Gaesca	Rodrigo Matamoros	(506) 2261-8379	Heredia	NA	1	23	30	24	50	16	10	2008	24	21.75

Guanacaste

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Nº de empleados	RK	Mts ² del negocio	RK	Clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
1	NA	Agroservicios de la Península	Eugenio Vargas	(506) 2685-5741	Nicoya	NA	50	4	18000	2	550	1	50	1984	3	2.5
2	1	Agropecuaria La Carreta S.A.	Julio César Salas	(506) 2690-9300	Liberia	NA	55	3	8000	5	250	7	250	1984	3	4.5
3	2	Do it Center de Papagayo	Eduardo De Vries	(506) 2667-0667	Liberia	NA	103	1	14000	3	380	4	200	2002	13	5.25
4	NA	Depósito de Maderas San Carlos	Marco Vinicio Hidalgo	(506) 2670-1211	Playas del Coco	www.depositosancarlos.com	33	6	8800	4	300	6	30	1994	8	6
5	NA	Ferretería La Técnica	Bernardo Bolaños	(506) 2669-0601	Cañas	NA	30	7	3000	13	500	2	200	1984	3	6.25
6	NA	Ferretería Fertama	Eduardo Merino	(506) 2653-0076	Tamarindo	NA	36	5	5000	8	200	8	70	1990	5	6.5
7	5	Depósito Maderas San Carlos	Marco Vinicio Hidalgo	(506) 2665-1412	Liberia	www.depositosancarlos.com	70	2	3800	12	200	8	30	1992	6	7
8	NA	Ferretería Baquore	Eduardo Barrantes	(506) 2680-4444	Nicoya	NA	26	8	4500	9	325	5	36	2003	13	8.75
9	NA	Comercial Milanés	Julián Zumbado	(506) 2669-0129	Cañas	NA	23	9	1500	16	300	6	100	1990	5	9
9	NA	Ferremayoreo	Randall Rodríguez	(506) 2680-6767	Santa Cruz	NA	16	12	6500	6	300	6	50	2001	12	9
9	NA	Comaco de Huacas	Christian Oporta	(506) 2653-5020	Huacas, Santa Cruz	www.comaco.co.cr	50	4	6000	7	200	8	800	2007	17	9
10	NA	Ferretería El Nuevo Buen Precio de Santa Cruz S.A	Luis Fernando Sánchez	(506) 2680-0053	Santa Cruz	NA	19	11	1500	16	200	8	120	1972	2	9.25
10	NA	Ferretería Barrantes Quiros (Aserradero Liberia)	Henry Barrantes	(506) 2665-1310	Liberia	NA	19	11	20000	1	200	8	43	2007	17	9.25
11	7	Ferretería Sámara	Roberto Wilson	(506) 2656-0506	Sámara - Nicoya	NA	22	10	2500	14	100	11	200	2002	13	12
12	NA	Ferretería La Central (Agropecuaria Arcano)	Miguel Arguedas	(506) 2686-4720	Nicoya	NA	10	15	500	22	400	3	35	1995	9	12.25
12	NA	Ekis Ekis S.A (Ferre Paraiso)	Eduardo Merino	(506) 2658-7020	Paraiso, Santa Cruz	NA	10	15	5000	8	120	10	15	2006	16	12.25
13	6	Ferretería Buenaventura de Flamingo, S.A.	Santiago Benavides	(506) 2654-4944	Santa Cruz	NA	16	12	4000	11	50	16	30	2000	11	12.5
13	NA	Depósito y Ferrtería Río Nosara	Teresa Barrantes Venegas	(506) 2659-9605	Hojancha	NA	7	16	5000	8	100	11	80	2005	15	12.5
14	8	Almacén Eléctrico Rorifer S.A.	Róger Ríos	(506) 2666-8686	Liberia	www.rorifer.com	15	13	1000	18	150	9	200	2000	11	12.75
15	NA	Comercial Silma S.A	Gustavo Segnini	(506) 2662-1710	Juntas abangares	NA	6	17	1200	17	300	6	40	2001	12	13
16	NA	Depósito y Ferrtería Miravalles S.A	Arturo Acevedo	(506) 2673-0328	Guayabo, Bagases	NA	3	20	140	26	500	2	15	1993	7	13.75
17	NA	Ferreria Industrial la florida de guanacaste	Henry Vargas	(506) 2665-3434	Liberia	www.floridacr.com	12	14	4500	10	52	15	120	2007	17	14
18	NA	Ferretería Dismape	Eduar Arroyo Guerrero	(506) 2685-5454	Nicoya	NA	7	16	500	22	100	11	30	1995	9	14.5



Guanacaste

Rank 2010	Rank 2009	Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Nº de empleados	RK	Mts ² del negocio	RK	Clientes atendidos por día	RK	Número de Proveedores	Año de Fundación	RK	Promedio
18	NA	Ferretería La Chita	Eugenio Vargas Ávila	(506) 2656-0359	Sámara Centro	NA	10	15	840	19	200	8	35	2006	16	14.5
19	NA	Depósito de Maderas San Carlos	Marco Vinicio Hidalgo	(506) 2671-2526	Bagaces	www.depositosancarlos.com	7	16	1200	17	100	11	30	2005	15	14.75
20	NA	Ferretería Quemoy	Dinorah Lam	(506) 2666-0640	Liberia	NA	3	20	100	28	100	11	35	1960	1	15
20	NA	Ferretería Karla	Enar Porras	(506) 2659-8140	Hojancha	NA	5	18	150	25	75	13	50	1987	4	15
20	NA	Ferretería Playa Hermosa	Rafael Vega	(506) 2672-1294	Carrillo	NA	4	19	2000	15	80	12	250	2004	14	15
20	9	San Carlos Home Center de Playas del Coco	Johnny Rodríguez	(506) 2670-0155	Playas del Coco	www.depositoasncarlos.com	7	16	1500	16	100	11	300	2007	17	15
21	NA	Maderas y Materiales El Cipresal	Dora Emilia Meneses	(506) 2665-7934	Liberia	www.elcipresal.com	10	15	2500	14	60	14	40	2008	18	15.25
22	10	Ferretería Los Blancos	Enrique Blanco	(506) 2685-5850	Nicoya	NA	6	17	200	24	100	11	60	1998	10	15.5
23	NA	Ferretería Mélendez Guerrero	Rodrigo Guerrero	(506) 2666-0378	Barrio San Roque, Liberia	NA	4	19	800	20	30	18	25	1995	9	16.5
24	11	Ferretería Belemita	Eduardo Javier Rodríguez	(506) 2657-5033	Santa Rita de NandaYuri	NA	4	19	800	20	100	11	200	2006	16	16.5
25	NA	Ferretería Nicoya	Johnny Cerdas	(506) 2685-6161	Nicoya	NA	5	18	600	21	100	11	20	2007	17	16.75
26	NA	Ferretería Barú	José Fernando Ruíz	(506) 2673-0486	Fortuna Bagases	NA	3	20	108	27	40	17	4	1990	5	17.25
26	NA	Almacén Angulo y Angulo	Luis Angulo Angulo	(506) 2651-1183	Carrillo	NA	6	17	200	24	40	17	15	2000	11	17.25
27	NA	Comercial Irasa	William Acosta	(506) 2678-0141	Colorado de Abangares	NA	4	19	200	24	50	16	25	2001	12	17.75
27	NA	Comercializadora 3A del Norte	Mario Granados	(506) 2688-8374	Carillo, Feladelfia	NA	5	18	60	32	300	6	165	2005	15	17.75
28	NA	Ferretería Villa Real	Jesús Rojas	(506) 2653-0990	Santa Cruz	NA	4	19	225	23	100	11	30	2009	19	18
29	NA	Ciclo Servicio y Ferretería Abarca	Gregori Abarca	(506) 2697-0611	Sardinal, Carrillo	NA	2	21	150	25	40	17	15	2005	15	19.5
30	NA	Ferretería Los Cerros	Manuel Hsu	(506) 2666-1836	Liberia	NA	1	22	75	30	50	16	25	2005	15	20.75
30	NA	Ferretería Barabú	Rónald Bustos	(506) 2685-4640	Nicoya	NA	2	21	85	29	60	14	25	2009	19	20.75
31	NA	Ferretería La Yunta	Eddy Álvarez	(506) 2679-1114	La Cruz, Cuajiniquíl	NA	1	22	72	31	50	16	8	2007	17	21.5

Grupos Ferreteros

Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Número de empleados	Mts ² del negocio	Clientes promedio atendidos por mes	Número de Proveedores	Año de Fundación
Almacenes El Colono	Grupo Progreso – División MDC Costa Rica	(506) 2713-1000	Zona Norte	www.colonos.com	510	60000	170000	80	1979
Almacenes El Colono	Grupo Progreso – División MDC Costa Rica	(506) 2713-1001	Zona Sur	www.colonos.com	136	20000	70000	80	1979
Almacenes El Colono	Grupo Progreso – División MDC Costa Rica	(506) 2713-1002	Zona Atlántica, Cartago, Turrialba	www.colonos.com	553	50000	170000	80	1979
Nombre de la Ferretería	Gerente General o Propietario	Teléfono	Dirección	Sitio web	Número de empleados	Mts ² del negocio	Clientes promedio atendidos por día	Número de Proveedores	Año de Fundación
Grupo Lagar	Eduardo De Vries	(506) 2212-9400	GAM y Pacífico	www.ellagar.com	1020	60282	4000	8000	1968
Grupo Santa Bárbara	Didier Fernández	(506) 2543-0300	GAM, Limón, Orotina	www.sbarbara.com	279	17497	ND	300	1984

NA: No Aparece (*): Datos Estimados por Revista TYT
 ND: No dio información

EN CONCRETO

Vega tuvo su convivio

Más de 250 ferreteros llegaron a esta empresa para pasarla bien...



Grecia- Alajuela.- Carlos Jenkins, Comprador de la Ferretería JR Vargas e Hijos, de Atenas, llegó precedido por las variadas invitaciones que le habían llegado no solo a la ferretería, sino a su correo electrónico, y al llegar, se percató que difícilmente, “de haberme quedado en la ferretería habría podido darme cuenta de todos los productos que tiene esta empresa y del inventario que la respalda”.

A manera de broma, comentó que “esta gente de verdad, dio en el clavo al invitar al que sabe de ferretería”, dijo Jenkins.

Jenkins fue solo un representante de los más de 250 ferreteros que se congregaron en el Convivio que organizó por primera vez, en sus instalaciones, Importaciones Vega.

Los ferreteros que llegaron durante ese fin de semana de marzo, pudieron observar todo el inventario que respalda esta empresa, además de estrenar su nueva sala de exhibición de 350 m2 ordenada tal, y como aparece en el catálogo de ventas de la compañía Vendedores y gerentes de Importaciones Vega se encargaron de dividir a los ferreteros en grupos para hacerles un “tour” por la empresa, con estaciones de capacitación para sus distintos productos y líneas, como el caso de Neo, donde los invitados pudieron observar la capacidad y rendimiento de estas herramientas eléctricas.

“Queríamos que el ferretero conociera nuestra casa y que a la vez se sintiera como en su casa, que conociera que somos una empresa seria, un inventario para respaldar su negocio en todo momento”, afirmó Rafael Vargas, Gerente General de Importaciones Vega.

1- Demostraciones de herramienta eléctrica de la marca NEO, fue una de las estaciones que tuvieron para los clientes como sitio de capacitación.
2- 350 m2 de sala de exhibición, fue parte de las novedades que Importaciones Vega tuvo para sus compradores.

3- Los ferreteros llegaron de todo el país y fueron invitados a pasar por todo Importaciones Vega.

4- El convivio de Importaciones Vega tuvo de todo para los ferreteros... Hasta tiempo para almorzar.

Incesa Standard

NUEVOS INODOROS H.E.P.T 4.8 LTS / descarga

CADET III
Dos piezas,
redondo

CADET III
Dos piezas,
elongado, mayor
altura (16,5")

FLOWISE
Dos piezas,
elongado

CADET III
Una pieza, elongado
cuenta con asiento
especial de cierre lento.

¿Que son inodoros H.E.P.T (High Efficiency Performance Toilets)?

Son la familia de inodoros de alta eficiencia y desempeño que **ahorran hasta 75.000 litros de agua al año.**
 Estadística con base en familia de 5 miembros con inodoros que consumen 13 litros por descarga.

- Solo requieren 4.8 litros por descarga. 20 % menos vs los inodoros económicos de 6 litros y 63% menos vs inodoros tradicionales de 13 litros.
- Tienen el mejor sistema de descarga y funcionamiento de las Américas (ABFS).
- No se obstruye. La línea Cadet III tiene un sifón esmaltado de 2" y el Flowise de 2 1/8" diámetro que es 23% y 30% más grande vs inodoros tradicionales (1 5/8").
- Es más fuerte y rápido en la descarga. Tiene una válvula de descarga de 3". 50% más grande que la de inodoros tradicionales (2")

Informese y asesorese para la correcta instalación de estos inodoros.

EN CONCRETO

Especial de Baños

En el área de acabados, el baño es una de las áreas a la que los compradores destinan mayores presupuestos. La tendencia en productos que combinen estética con ahorro sigue en vigencia y con más fuerza.



Cesproflex Extra Largo
COD. SF001-1XL. Tamaño de 74 cm de longitud. Para descargas directas al piso o en paredes desalineadas.

Distribuye: ICEC S.A.
Tel.: (506) 2275-7576



Tubos de abasto
COD. SF008-5 40 cm largo, SF008-7 45 cm largo, SF008-8 55 cm largo. No se oxidan ni se corroen, no requieren herramientas para su instalación.



Sistemas Hidroneumáticos
1/2hp, 1hp, 2hp con tanques 20, 60, 80, 100 litros y más. DAB - La verdadera bomba italiana.



Listelos y azulejos DECOCER, españoles, con diseños innovadores. Variedad de tamaños.

Distribuye: Garoly Brands Tel.: (506) 2286-2471



Calentador de Agua STIEBEL
Alemania. Modelo MINI 6kw-220V Especial para zonas costeras y calientes. Super Compacto. Garantía 3 años.

Distribuye: Importaciones Campos Rudin
Tel.: (506) 2257-4604



Grifería Price Pfister de 4 pulgadas, con dos manijas Verve, con dos manijas Cruz y con dos manijas Lever para lavabo. Con y sin Pop up. **Distribuye: Transfesa** (506) 2210-8989



Línea de baño Corona.



Distribuye Abonos Agro
Tel.: (506) 2211-5040



Mangueras de abasto Coflex.



Bridas para instalación de inodoros Coflex.

Distribuye: Gil Coto Navarro Representaciones S.A.
Tel.: (506) 2224-2278



Grifería y accesorios para baño.

Distribuye: Importaciones Camvi
Tel.: (506) 2260-8594

Variedad en pisos para baños.



Distribuye: Macavi
Tel.: (506) 2293-6846

CUCHILLAS IMACASA



• Disponible en Blister

LAS ORIGINALES



ISO 9001 CERTIFIED

Consulte a nuestros ejecutivos de ventas por los diferentes modelos



IMACASA

SIEMPRE EN SU TRABAJO

MARCA ORGULLOSAMENTE CENTROAMERICANA
www.imacasa.com

I.C.R.

Importaciones
Campos Rudin S.A.

17 AÑOS A SU SERVICIO

TENEMOS LA BOMBA Y
EL CALENTADOR DE AGUA
QUE USTED NECESITA



Calentadores
STIEBEL ELTRON

Made in Germany



Bombas

DAB

PUMP PERFORMANCE
Made in Italy

Instalamos Bombas y Calentadores.
Contamos con Taller de Servicio
y Repuestos Originales.

IMPORTACIONES CAMPOS RUDIN S.A.

Tel: (506) 2257-4604 • Fax (506) 2257-5835

camrudin@racsa.com • www.camposrudin.com

Especial de Baños



Lámpara ideal para colocar sobre los espejos y dar una iluminación frontal

Distribuye: Tecno-Lite

Tel.: (506) 2236-6061



Espejo de baño con luz fluorescente incorporada, de utilización para ambientes mas contemporáneos.



Nuevo inodoro de dos piezas (taza y tanque) Olympus de doble descarga, ahorra agua en su descarga. 4.1 lts por descarga de líquidos y 6 lts por descarga de sólidos.

Distribuye:

American Standard

Tel.: (506) 2519-5464



Grifería Tropic. Estilo moderno. Cuenta con el novedoso sistema de drenaje patentado por American Standard de rápida instalación (Speed Connect) diseñado para ser instalado en pocos segundos. Cuenta con un esmalte que se aplica a las griferías para evitar que sustancias ajenas como el agua, jabón, sarro, maquillaje, pasta dental se adhieran al cuerpo de la grifería manteniéndola "siempre limpia".



Piso Porcelánico Sellado: disponible en formatos de 50 x 50 y 60 x 60. Porcelánico Rústico: disponibles en formatos 50 x 50 y 60 x 60.



Amplia variedad de inodoros de una pieza con mecanismo de ahorro de agua.

Distribuye: CEINSA Tel.: (506) 2217-3600

BELLEZA POR DENTRO Y POR FUERA

Tania by Koby



Distribuidores autorizados:

GRUPO
IGQ
Un Negocio Ideal
Distribuidora e Importadora Ferrateros

FESTACRO
Tel: (506) 2447-7886
email: info@grupogyq.com
Del costado Sur del parque de San Ramón, 400 Oeste y 50 Sur, Alajuela, Costa Rica.

CASA ELÉCTRICA, S.A.
Tel: 2276-4052

CASA ELÉCTRICA S.A.
Curidabat, Costa Rica
Tel: (506) 2276-4052
(506) 2274-1416
Fax: (506) 2276-3270
casaelectrica@hotmail.com

Distribuidora Ferrateros
DF
Marín M y C S.A.

DISTRIBUIDORA
MARÍN MYC S.A.
Tel: (506) 2248-9432
dfmarin1@ice.co.cr

Mayoreo del Valle S.A.

MAYOREO DEL VALLE
Tel: (506) 2288-6421

Para distribuir al por mayor: Distribuidora Tania by Koby S.A. Tel: (506) 2239-7432 / (506) 2239-7433 • Fax: (506) 2239-1491 • www.kobyelectric.com

Prepare su negocio

“Boom” automotriz

Una nueva ley de tránsito que obliga a los usuarios a mantener sus vehículos al día, el llamado urgente de los fabricantes para corregir desperfectos en sus unidades, y que redundará en que los dueños de los carros hagan revisiones más constantes, pone a las ferreterías en un trampolín para vender más líneas automotrices y ampliar sus departamentos.



El pasado domingo, 21 de marzo, la GM Daewoo, que es la sucursal surcoreana de General Motors, anunció la llamada a revisión de 58.000 automóviles suyos por fallos detectados en los modelos Winstom, fabricados entre 2006-2007; Lacetti Premiere de 2009-2010 y Damas producidos en 2009.

El retiro de los carros del mercado responde a una tendencia reciente, ya que son muchas las compañías que están recurriendo a medidas drásticas.

Anteriormente, habían tenido que llamar a revisión a centenares de miles de sus coches, gigantes automovilísticos como Honda, Toyota y Volkswagen.

Las revolución que vive la industria automotriz con sus modelos más recientes y que también apunta a que los propietarios de carros más antiguos hagan revisiones constantes, ha empezado no solo a incrementar la demanda de refacciones sino de herramientas, accesorios y productos consumibles (aditivos, silicones y demás lubricantes).

Y como siempre, también está la probabilidad que el fabricante, después de recoger los vehículos, una vez corregidos, los envíe a países como el nuestro para ser vendidos como autos usados y a

precios inferiores.

Y si a esta situación, se le suma la entrada en vigencia de la nueva Ley de Tránsito, es hasta lógico pensar que la demanda por herramientas manuales y especializadas, tanto por los mismos usuarios como los profesionales, mantiene una tendencia en aumento.

“Esta ley nos vino a favorecer mucho, pues por el “boom” que ha provocado, muchas ferreterías han incrementado sus pedidos. Y si vemos lo que está sucediendo a nivel mundial, con la revisión obligada de vehículos, los usuarios que poseen unidades en el país, deberán ser más minuciosos en sus chequeos, por lo que demandarán más productos y servicios”, indica Óscar Mario Guido, Gerente General de Importadora Quigo, comercializadora de lubricantes químicos y aditivos, quien sostiene que “la ley es un pico que hay que aprovechar y si ésta se mantiene los compradores tendrán que darle mejor mantenimiento a sus carros”.

De todo en ferreterías

Hoy, las ferreterías son negocios en los que se encuentra de todo, y son los mismos compradores los que se han encargado de promover que existan productos

Óscar Mario Guido, Gerente General de Importadora Quigo, asegura que por las constantes revisiones que han tenido que hacer los fabricantes, los dueños de vehículos deberán incrementar el mantenimiento, lo que representa un mercado fuerte para los ferreteros.

MACHETES IMACASA

LOS ORIGINALES

Que su **IMACASA** no le salga

ALVERRES

Por salir ganando, salga perdiendo en calidad



MACHETE ORIGINAL
LOS ORIGINALES

• Hoja de acero indestructible.
• Filo duradero.

imacasa

Original cachá inyectada indestructible, fundida a la hoja, doblemente segura.

Identifíquelo por su viñeta amarilla original.

Busque logo Imacasa sellado de garantía.

- ✓ IMACASA los únicos Garantizados de por vida
- ✓ No se quiebran ni se doblan
- ✓ Tienen el temple perfecto
- ✓ Por el filo dura más que cualquiera
- ✓ Elija el machete IMACASA original y recuerde que aunque los otros se parecen

¡No son iguales!

La marca de confianza y calidad es

IMACASA
que no lo confundan.

Los machetes originales son de nuestra casa



www.imacasa.com



Fuerza en su trabajo

Automotriz



de los más variados y hasta incluso el surgimiento de departamentos automotrices.

En este sentido, en Proveeduría Total prácticamente han dado en el blanco, al intensificar sus ventas y dirigir sus productos con herramientas bajo esta tendencia. Así lo deja entrever Francisco Herrera, Gerente General de esta compañía al afirmar que "las leyes están exigiendo andar los vehículos al día y con las herramientas indispensables, y a eso estamos apuntando".

El usuario, sea profesional o doméstico, antes de cualquier mantenimiento busca necesariamente proveerse de las herramientas y equipo, y es aquí donde las ferreterías tienen su oportuni-

dad, sin embargo, Guido advierte que para el caso de clientes profesionales como mecánicos los ferreteros deben estar bien capacitados para asesorarlos en el uso adecuado de cualquier producto. "En las repuesteras los mecánicos y talleristas encuentran esa asesoría que buscan y el ferretero debe competir contra eso e incluso buscar superarlas a base de capacitar a mecánicos, por ejemplo", dice Guido.

En esto coincide Herrera, tras indicar que la empresa, importadora de productos de Asia, Italia y Estados Unidos, hace la diferencia "no solo en el precio sino mucho se centra en el tiempo de respuesta y el concepto global que le damos al cliente: con

capacitación e instalado".

Las palabras de Herrera las confirma Wendy Salazar, Proveedora de Ferretería Santa Rosa en Turrialba, donde ya tienen algunas líneas automotrices "y en esto es muy importante la asesoría", ya que según dice el área ha ido creciendo de acuerdo con la necesidad que han detectado en los clientes.

"El kit de herramientas y seguridad que pide la nueva ley, nos disparó la venta, y ahora hasta llantas estamos comercializando", dice Wendy.

Sobre las líneas de herramientas que venden de Proveeduría Total, dice que potencialmente poseen "buena rotación y la compra que hacemos va en crecimiento".

En Proveeduría Total han dado especial enfoque al área automotriz aprovechando los cambios en las leyes de tránsito y el crecimiento de los departamentos automotrices en las ferreterías. Francisco Herrera (centro), Gerente General de esta compañía.

GRUPO
G&Q

Un Negocio Ideal

Distribuidora e Importadora Ferretera

G y Q desea celebrar con uds esta nueva Expoferretera 2010, visítenos en nuestro stand y aprovecha nuestras ofertas y sorpresas.



CONTACTENOS:

Tel: (506) 2447-7886

email: info@grupogyq.com

distribuidoragyq@grupogyq.com

Del costado Sur del parque de San Ramón,
400 Oeste y 50 Sur. Alajuela, Costa Rica.

www.grupogyq.com

SUR

KLEAR

Productos Serigráficos

Tenda

SIEMENS

LOCK MAX
HOTMELT TAPE

GRUPO
G&Q
Un Negocio Ideal
Distribuidora e Importadora Ferretera

PRESENTE ESTE CUPÓN Y TENDRÁ UN **10%**
DE DESCUENTO EN NUESTRO STAND

PRODUCTOS FERRETEROS

Distribuye: Importaciones Vega

Tel.: (506) 2494-4600



Productos Best Value. Herramientas manuales y de jardinería.

Distribuye: Imp. y

Export. El Oriente

Tel.: (506) 2445-5003



Inodoro doble descarga. Colores blanco y bond. Marca Monopy. Descarga: 3 litros para líquidos y 6 para sólidos.

Distribuye: Dispiesa

Tel.: 2282-9015



Plastitechos. Colores verde, rojo y gris. No se oxidan. Se pueden pintar, frescos, acústicos, livianos, impermeables al sol.

Distribuye: Acua Logica

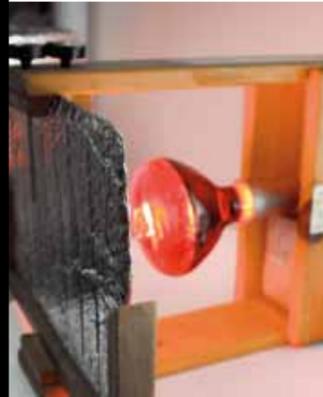
Tel.: (506) 2262-4386



Orinal Water Free. No requiere de agua por lo que ahorra, bajo su sistema, hasta 151 mil litros de agua. La Loza viene con un recubrimiento especial que evita que la orina adhiera a las paredes.

Distribuye: Dismatec

Tel.: (506) 2430-6540



Reflectex
Aislamiento térmico para techos y paredes. Aquí se demuestra como a una alta temperatura, el producto funciona con un coeficiente de reflexión del 97%.

Distribuye: Cofersa Tel.: (506) 2205-2525



Variación de duchas Lorenzetti



Calentador versátil, ducha higiénica.



¡Nos vamos de gira!

expo
FERRETERA
& Automotriz
Pérez Zeledón

17 y 18 de julio, 2010

Lugar: Feria del Productor Generalaño

- 100 stands de proveedores del sector ferretero, automotriz y construcción se harán presentes en este evento para facilitar el desarrollo de negocios, fortalecer las relaciones comerciales y ofrecer sus productos y servicios.
- Reunión de negocios en la zona
- Contacto directo con los proveedores.
- Charlas de capacitación de productos y servicios.

Sección patrocinada por:

LÍDERES EN HERRAMIENTA MANUAL AGRÍCOLA

www.imacasa.com



Según Ranking de Marcas, Revista TYT, Enero 2010

Horario: sábado 17 y domingo 18 de 11 a.m. a 8 p.m.

ENTRADA GRATUITA: Regístrese en www.expoferretera.com o llámenos al Tel. 2231-6722 ext 146 y le enviaremos su gafete e información del evento. Para reservar stand: Braulio Chavarría, braulio.chavarría@eka.net Cel: 8872-1192 / Gabriela Alpizar gabriela.alpizar@eka.net Cel: 8831-2296



En Fertama ya pasan del millón

Fidel Flores (primero de derecha a izquierda), asegura que uno de los fuertes de Fertama es tener personal bilingüe, sobre todo para atender los clientes en la parte técnica de los productos.

Sobre pasar diariamente el millón de colones en ventas, le dicen a Fidel que la situación en la zona empieza a levantar. "A pesar de todo, aquí nunca ha faltado el trabajo y más ahora cuando sabemos que la mejora es continua". Fidel Flores es el administrador de la Ferretería Fertama en Tamarindo, donde le acompañan 36 colaboradores para atender un negocio que ronda los 5 mil m², en el que comercializan tanto productos ferreteros como todo tipo de materiales de construcción. Al ser una zona turística, la mayoría de los inversores y compradores son norteamericanos, "pero

eso no ha sido traba para nosotros, pues tenemos gente que domina el inglés a la perfección, incluso la parte técnica de los productos", afirma Fidel, pues manifiesta que con las ventas en aumento, no pueden darse el lujo de obviar un factor como este "A los extranjeros les gusta recibir todos los detalles de una buena atención, y si no la encuentran simplemente se van a comprar a otro negocio, y solo un cliente de estos en promedio puede comprar hasta ₡1 millón", asegura, cuando no es que se trata de un proyecto mucho más amplio y de mayor inversión. Para Fidel no solo se trata de dar

servicio al cliente en el punto de venta. "Eso lo hacen en todos los negocios y el cliente en realidad, no encuentra gran diferencia entre uno y otro. Sin embargo, lo que hacemos es salir a buscar a los clientes y llevarles el servicio directamente en sus obras, esta estrategia sí ayuda y los compradores de verdad la agradecen invirtiendo en el negocio". Para Flores hay otro factor que está muy claro: "un negocio tiene que tener de todo, aquí tenemos que tener más, hasta de lo más insospechado, pues por la puerta de salida, los clientes tienen que salir con algo en sus manos, aunque sea con un regalo..."

Una carretada de ideas

Aunque despacio, las carretas siempre llegan y cumplen su objetivo. No importa la carga, no importa el trajín, ahí marchan lentas, pero llegan a donde quieren, incluso hasta más allá de lo propuesto. Así pasa en Agroservicios La Carreta de Liberia, un negocio que a pesar de las condiciones duras que vivió la zona, donde la construcción de obras casi se paralizó, se mantuvo constante y certero a las oportunidades que se le venían presentando. Los Salas, padre e hijo, con mano dura para tomar decisiones sin

temor y con la docilidad ferretera para interpretar los giros que deben tomar sus tres negocios, se mantienen como robles sabaneros, sin inquietarse por el viento. "Nosotros tomamos la determinación de vender de contado y cerrar los créditos. Esa ha sido nuestra reacción y nos ha dado resultado", dice Julio hijo. En el punto de Liberia, un negocio de 8000 m² atienden un promedio de 400 clientes diarios, en La Cruz, con 3000 m², llegan cerca de 200 compradores diarios y el tercer negocio en Santa

Cecilia de La Cruz, que mide 4000 m², y recibe 100 clientes diarios. Salas asegura que todo es una cadena, pues si a un negocio le va bien con sus estrategias, los otros es lógico que tracen el mismo camino. "Se trata no solo de tener de todo, sino de tener lo atinado, de comprar lo que los clientes requieren e incluso de adelantarse a sus pedidos. Para nosotros es indispensable contar con un producto, antes de que un comprador se entere de que está en el mercado", dice Julio.

EL FERRETERO

Los Julio Salas (padre e hijo) cuentan para sus tres negocios con la ayuda de 80 colaboradores y afirman que la diferencia no es tener lo mismo sino adelantarse a la competencia y a los clientes.



LÍDERES EN HERRAMIENTA MANUAL AGRÍCOLA

www.imacasa.com



Según RankIng de Marcas, Revista TYT, Enero 2010

LÍDERES EN HERRAMIENTA MANUAL AGRÍCOLA

www.imacasa.com



Según RankIng de Marcas, Revista TYT, Enero 2010

EMPRESA	TELEFONO	FAX
ABRASIVOS		
3M COSTA RICA	2277 11 60	2260 38 38
ABONOS AGRO	2212 93 00	2255 33 38
CAPRIS	2519 50 00	2232 85 25
CEL INTERNACIONAL	2432 58 68	2440 18 39
IB INDUSTRIAL	2452 12 50	2452 23 57
TRANSFESA	2210 89 00	2291 0731
SUVA INTERNACIONAL	2257 55 50	2257 55 51
ACABADOS Y CONSTRUCCIÓN		
ABONOS AGRO	2212 93 00	2255 33 38
FORJAITAL	2244 86 86	2244 76 76
FUENTES ORNAMENTALES	2282 10 39	2203 82 23
PRODUCTOS VERDES	2288 13 82	2228 49 45
LATICRETE	2233 41 59	2221 99 52
ACCESORIOS ELÉCTRICOS		
ABONOS AGRO	2212 93 00	2255 33 38
AEA	2255 36 19	2257 31 55
EATON ELECTRICAL	2247 76 09	2247 76 83
ILUMINACIÓN TECNOLITE	2256 89 49	2248 98 60
TUBO DECORATIVO CORPORACIÓN	2231 73 07	2220 24 00
CONINCA	2231 75 36	2231 74 81
DISTRIBUIDORA FERRETERA MARÍN	2248 94 32	2248 92 81
DISTRIBUIDORA TANIA BY KOBY	2239 74 33	2239 14 91
GALVANIZADOS		
IMPORTACIONES INDUSTRIALES	2244 40 44	2244 27 00
MASACA		
ADITIVOS Y SELLADORES		
IMPERSA	2218 11 10	2218 11 07
RENTECO	2257 43 73	2257 43 87
AISLAMIENTOS		
ABONOS AGRO	2212 93 00	2255 33 38
DISMATEC	2430 65 40	2430 65 40
AIRES ACONDICIONADOS		
MULTIFRIO	2226 8071	2227 23 79
ALQUILER DE EQUIPOS PARA CONSTRUCCIÓN		
DISTRIBUIDORA LARCE	2221 11 00	2255 21 65
ARTÍCULOS P.O.P		
PROD. SERIGRÁFICOS DEL ESTE	2245 29 29	2285 43 33
AUTOMOTORES		
AUTOMOTORES DINASTÍA	2232 42 42	2232 42 36
AUTOMOTRIZ		
HIDROCA	2290 04 04	2290 04 07
IMPORTACIONES RE/RE	2240 20 10	2236 65 16
IMPORTACIONES CAMVI	2260 85 94	2260 85 97
CAPRIS	2519 50 00	2232 85 25

EMPRESA	TELEFONO	FAX
BOMBAS PARA AGUA		
HIDROTICA	2224 97 73	2224 98 83
CABLES Y ELECTRONICA		
CABLES DE COMUNICACIÓN	2248 23 52	2248 23 56
AUDIO ACCESORIOS	2218 14 39	2219 27 18
CABLES DE ACERO		
ABONOS AGRO	2212 93 00	2255 33 38
NT CENTROAMERICA	2293 70 07	2239 20 14
CAJAS FUERTES		
MAS SEGURIDAD	2253 78 92	2282 87 61
CERRAJERIA, CERRADURAS		
ATIKO WORLD	2232 14 96	2220 44 27
CERÁMICA		
LATICRETE	2233-4159	
CONECTORES FLEXIBLES		
JOHN GUEST	(973) 808 5600	(973) 808 2098
CLOSETS		
HOGGAN INTERNACIONAL	2256 86 80	2233 33 95
DECORACIÓN		
DISTRIBUIDORA DE HIERRO Y ACERO	2233 99 25	11/1/2223
EB TÉCNICA DE COSTA RICA	2210 89 60	2234 88 53
CANET	2225 22 95	2225 73 24
ESTANDERÍA INDUSTRIAL		
VERTICE	2256 60 70	2257 46 16
EQUIPO DE SEGURIDAD INDUSTRIAL Y VIAL		
JOMART	52(444)824 5533	01800 7181646
FABRICANTES DE MUEBLES		
D' METAL	2225 15 15	2234 63 96
FERRETERÍA		
COFLEX	(52)81 8389 2800	(52)81 8389 2810
FLEXIMATIC	(5233) 35401050	(5233) 3540 1065
PROVEDURÍA TOTAL FERRETERA	2219 32 32	2259 12 96
PROMATCO CENTROAMERICANA	2296 80 00	2232 78 50
TRANSFESA	2210 89 00	2291 07 31
UNIDOS MAYOREO	2275 88 22	2275 06 47
ROSEJO	2296 76 70	2232 00 48
FITINERÍA		
REHAU	(461) 618 8000	(461) 618 803
GRIFERÍA		
ICEC	2213 50 50	2213 50 51
MAPAR CONSULTORES	2228 32 32	2228 32 32
GRUPO IMPORTADOR ORIENTE	2290 67 87	2290 67 89

EMPRESA	TELEFONO	FAX
TRANSFESA	2210 89 00	2291 07 31
GRUPO XIFER	33 3666 18 86	33 3666 18 85
HERRAMIENTAS		
FESTACRO	2447 78 86	2447 78 86
GRUPO SÓLIDO	2215 23 03	2215 26 39
WRIGHT TOOL	2203 21 13	2203 21 13
IMACASA	2293 36 92	2293 46 73
SCHNEIDER ELECTRIC	2210 94 00	2232 04 26
TRANSFESA	2210 8900	2291 0731
T DEPOT	(507) 431 11 96	(507) 431 11 97
COFERSA	2205 25 25	2205 24 26
IRWIN	2524 15 22	1524 16 22
HERRAMIENTAS Y SUMINISTROS PARA FERRETERÍA		
IMPORTACIONES VEGA	2494 46 00	2494 0930
TRANSFESA	2210 8900	2291 0731
ARFOSA DE LA UNIÓN	2285 22 60	2285 22 60
HERRAMIENTAS PARA JARDINERIA		
JYG IMPORTACIONES	2258 66 21	2256 44 76
VEDOBA Y OBANDO	2221 98 44	2223 32 16
TRANSFESA	2210 8900	2291 0731
ORTIZ MOTOR	2222 87 22	2221-1212
HERRAMIENTA AUTOMOTRIZ Y ACCESORIOS PARA PINTURA		
ARFOSA DE LA UNIÓN	2285 22 60	2285 22 60
ILUMINACIÓN		
BANVIL DOS MIL	2232 23 50	2296 0822
ELECTROVÁLVULAS	2285 26 85	2285 28 85
LÁMINAS DE MELAMINA		
GYPTRAN Y MELAMINA	2232 16 66	N.D
MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN		
AMANCO TUBOSISTEMAS	2209 34 00	2209 32 09
MEZCLADORAS DE CONCRETO		
MEZCLADORAS VIQUEZ	2430 27 27	2430 29 82
PRODUCTOS DE LIMPIEZA		
DISTRIBUIDORA FLOREX	2447 23 23	2447 32 48
PERFILES DE ACERO		
DE ACERO	2231 93 58	2296 45 47
L'ACERO ENREJADO	N.D	2239 30 21
PINTURA		
RUST/ OLEUM CORPORATION	847 816 2469	847 816 2441
CELCO DE COSTA RICA	2227 95 55	2279 77 62
LANCO HARRIS	2438 22 57	2438 21 62
SUR QUÍMICA	2211 34 00	2256 06 90
KATIVO	2240 22 17	2216 61 84

EMPRESA	TELEFONO	FAX
GRUPO SÓLIDO	2215 23 03	2215 26 39
PINTURAS EN AEROSOLES		
MEGALÍNEAS	2240 36 16	2240 26 29
SALUD OCUPACIONAL		
SUNNY VALLEY	2290 58 20	2290 58 20
EMERGENCIAS CARDIACAS	2286 18 18	2286 48 48
SILICONES Y ADHESIVOS		
MEGALÍNEAS	2240 36 16	2240 26 29
DISTRIBUIDORA REPOSA	2272 40 66	2272 16 93
SERVICIOS FINANCIEROS		
CREDOMATIC COSTA RICA	2202 30 77	2202 30 45
SISTEMAS CONSTRUCTIVOS		
PLYCEM CONSTRUSISTEMAS CR	2551 08 66	N.D
SISTEMAS PARA INVENTARIOS		
PROVELOGIC	2291 19 14	2232 02 49
SOFTWARE		
PROGEN	2262 29 59	2560 48 12
TANQUES PARA AGUA		
CEMIX	2254 32 00	2254 34 00
LA CASA DEL TANQUE	2227 37 22	2226 52 18
TEJAS Y SISTEMAS CONSTRUCTIVOS		
MERCOCENTRO	2274 32 32	2274 27 27
TORNILLERÍA Y HERRAMIENTAS		
TORNILLOS LA URUCA	2256 52 12	2258 39 09
TORNECA	2207 77 77	2207 77 02
TORNILLOS, AUTOMOTRIZ		
BIRLOS AUTOMOTRICES	52 33 3638 33 8	52 33 3651 90 58
UNIFORMES		
BORDADOS PUBLICITARIOS ROFLOR	2440 34 13	2440 34 13
VÁLVULAS		
SERVICIOS ASAHI	2240 81 11	2297 01 30
VARILLA		
CORPORACIÓN ACEROS AREQUIPA	(511) 5171 800	(511) 5622 436

Aquí los empresarios encuentran ideas y soluciones para incrementar su productividad, bajar costos y ser más competitivos.

Información: Mirtha Vargas. Tel. 2231-6722 ext. 146 • email: mirtha@ekaconsultores.com

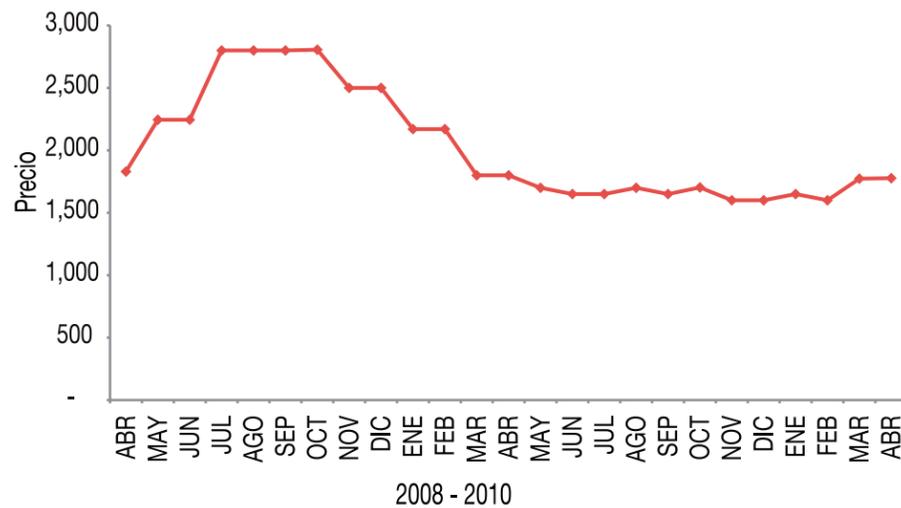
CIMENTOS

TIPO DE CAMBIO DE REFERENCIA, VENTA, AL PRIMER DÍA DE CADA MES

	Ene	Feb	Mar	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Set	Oct	Nov	Dic
2006	497.71	500.71	503.48	506.33	508.66	511.31	514.01	516.70	519.29	522.06	519.75	518.77
2007	519.95	521.20	520.96	520.69	520.69	520.70	520.70	520.68	520.74	520.74	521.20	502.28
2008	500.97	499.61	499.02	497.62	497.36	522.88	522.81	556.78	557.35	559.26	560.57	536.75
2009	560.85	565.16	570.13	570.51	578.07	581.63	579.90	591.04	593.16	591.56	586.31	563.07
2010	571.81	565.11	558.45	528.09								

Fuente: Banco Central. [Http://www.bccr.fi.cr](http://www.bccr.fi.cr)

Comportamiento precio de varilla #3 (Precio promedio. Venta al público)



Precio en varilla 3/8

Este gráfico representa el comportamiento del precio en colones, en el mercado del acero, para la varilla para construcción número #3 (3/8 ó 9,5 mm). De mayo a abril 2008 a abril 2010.

Fuente: sondeo a ferreterías al azar.

LISTA DE ANUNCIANTES

Empresa	Contacto	Cargo	Teléfono	Fax	Apartado	Email
Abonos Agro	Lynn Delgado	Mercadeo Corporativo	2212-9418	N.D	2007 1000	ldelgado@abonosagro.com
Audio Accesorios	Jorge Blanco	Administrador	2218-1439	2219-2718	N.D	audioaccesoriosblanco@yahoo.com
Capris	Gerardo Gutiérrez	Director Comercial	2519-5000	2232 85 25	7 2400	gerardo.gutierrez@capris.co.cr
Celco de Costa Rica	German Obando	Gerente General	2279-9555	2279 77 62	N.D	N.D
Cemix de Costa Rica	Pablo Cobo	Gerente General	2254-3200	2254 34 00	N.D	pablocobo@cemixcom
Coflex	Mauricio Coronado	Vicepresidente	5281-8389	N.D	N.D	N.D
Construed	Edgar Cardenas	Coordinador Comunicación	2283-1221	2283-1222	N.D	carlos.grant@construed.net
Distribuidora Reposa	Raúl Pinto	Gerente General	2272-4066	2272-1693	N.D	rpinto@disreposa.cr
Distribuidora Tania By Koby	Lorenzo Pizono	Gerente General	2239-7432	2239 14 09	N.D	lorenzo@kobyelectric.com
Festaco	Gustavo González	Gerente Ventas	2447-7886	N.D	N.D	ggonzalez@grupogyq.com
Henkel de Costa Rica	Stewart Chan	Gerente Ventas	2277-4868	2277 48 83	101-3007	stewart.chan@cr.henkel.com
Holcim	Adriana González	Mercadeo	2205-3000	2205-2700	N.D	adriana.gonzalez@holcim.com
Imacasa Costa Rica	Andrés Zamora	Gerente General	2293-2780	2293 46 73	N.D	azamora@imacasa.com
Importaciones Campos Rudín	Oscar Campos	Gerente General	2257-4604	2257-5835	N.D	camrudin@racsa.co.cr
Importaciones Vega	Rafael Vargas	Gerente General	2494-4600	N.D	N.D	impovega@racsa.co.cr
Industria Cerámica	Sofía Rojas	Mercadeo	2519-5464	2519-5478	N.D	sofia.rojas@incesastd.com
Kativo Costa Rica	Elizabeth Solorzano	Gerente Mercadeo C.R.	2240-2217	N.D	N.D	elizabeth.solorzano@hbfuller.com
Lanco Harris Manufacturing	Ignasio Osante	Gerente General	2438-2257	2438-2162	7898 1000	lancoyharris@racsa.co.cr
Laticrete	Javier Lang	Gerente de Ventas	2233-4159	N.D	N.D	jlangu@laticrete.co.cr
Pinturas Austral	Marcela Nuñez	Administración	2444-0613	N.D	N.D	marcela@pinturasaustral.com
Schneider Electric C.A.	Ramiro Álvarez	Gerente General	2210-9400	2232 04 26	4123 1000	N.D
Sur Química	Eduardo Fumero	Gerente General	2211-3400	2256 06 90	2234 11 50	N.D
Unidos Mayoreo	Javier Velázquez	Gerente Mayoreo	2275-8822	2275 06 47	3008 1000	jvelazquez@almacenesunidos.com

Soluciones Residenciales

Cuando la seguridad es lo primero



Make the most of your energy

Schneider Electric trabaja en el desarrollo de soluciones eléctricas integrales que buscan optimizar la seguridad y el confort de bienes y personas. Contamos con la más completa gama de:

- > Interruptores termomagnéticos.
- > Centros de carga, distribución de voz, datos e imagen.
- > Accesorios eléctricos para mayor control de sus ambientes.

En Schneider Electric, **satisfacción al cliente** es nuestra prioridad número uno.

> Para mayor información, visite: www.schneider-electric.co.cr

Schneider Electric Centroamérica. Teléfono (506) 2210-9400, Fax (506) 2232-0426.



EL METAL MÁS PROTEGIDO QUE NUNCA

**ANTICORROSIVO
KORAL**



**AHORA EN
OFERTA
¢7.500** ivi.

**Hay otra forma de
hacer bien las cosas**

Pinturas
Koral

*Esta promoción no aplica a la presentación aluminio. Promoción por tiempo limitado. Encuéntrelos en distribuidores identificados.