

Suscríbese en: [www.tytenlinea.com](http://www.tytenlinea.com)

tuercas y tornillos



# ¡Encontramos el Tesoro!

expo  
FERRETERA



**28** Automotriz

**18** Directorio de expositores

**11** Del puerto a la feria

**38** Y llegaron de todo el país

ISSN 1409-2301



PORTE PAGADO PERMISO Nº 130  
PORTE PAYÉ

JULIO 2012 AÑO 16 / NO. 193

# Morteros para rellenar juntas INTACO

Los morteros para fraguar INTACO, han sido especialmente diseñados para rellenar juntas de revestimientos cerámicos y minerales. Su fórmula, modificada con polímeros, fluidificantes y selladores, facilita el trabajo de instalación y garantiza un acabado más duradero y libre de problemas.

## Groutex® Polímero sin Arena

Mortero para juntas de hasta 3 mm



## Groutex® Polímero con Arena

Mortero para juntas de 3 mm hasta 13 mm



¡Instalaciones de revestimientos cerámicos y minerales duraderos y libres de problemas!





**Ahorre dinero**  
y hasta un 89% de energía

# SILICONIZER

Único sellador garantizado de por vida

PRECIO OFERTA\*

**¢12.800** i.v.i.  
por galón



\*Oferta válida en todos los establecimientos del país hasta el 31 de julio de 2012.



El único sellador aprobado y certificado por la Agencia de Protección Ambiental

**Los expertos recomiendan Lanco**

Comparta con nosotros su proyecto nuevo o de remodelación. Busque en los centros de pintura o en ferreterías al experto en pinturas, él le recomendará el producto Lanco ideal para sus necesidades. O bien llámenos al 2438-2257, donde uno de nuestros especialistas le asesorará. [www.lancopaints.com](http://www.lancopaints.com)

Síguenos en







Expoferretera estuvo marcada por las negociaciones. Los descuentos de feria y las novedades en productos sedujeron a los empresarios ferreteros.

## CONTENIDO

### 10 PINCELADAS

### 16 Expoferretera retrató al sector ferretero y automotriz

Una verdadera fiesta se vivió en la 14 Edición de Expoferretera, con la presencia de más de 80 empresas y empresarios que llegaron de todo el país y más allá, para celebrar este encuentro de negocios internacional.

### 34 PRODUCTOS FERRETEROS Y AUTOMOTRICES

Las empresas participantes dieron muestra de su poderío a través de la exhibición y comercialización de tecnologías que han revolucionado el sector en lo que va del año.



### 34 AUTOMOTRIZ

#### Productos Automotrices

Lubricante para motor Kendall. Tiene titanio líquido que ayuda a que haya un 30% menos de desgaste en el motor, son de base semi-sintética, lo que ayuda a eliminar lodo y mejorar la limpieza.

**Distribuye: Central de Mangueras**  
**Tel.: (506) 2256-1111**



### 38 LOS MÁS PREMIADOS

Quienes llevaron más compradores, los que se aliaron del valor de la innovación, los más originales y más, tuvieron su premio en Expoferretera.

### 39 EL FERRETERO

El apoyo de los ferreteros hacia Expoferretera y sus proveedores se hizo sentir una vez más. De todo el país, y más allá, los empresarios llegaron en busca de aprovechar las oportunidades de negocio y herramientas para hacer crecer sus tiendas.

Eugenio Vargas, Propietario de Agroservicios de La Península, en Guanacaste, con los amigos de la empresa Impersa.







# Mantengamos VIVOS LOS COLORES de COSTA RICA. Forma parte de nuestro programa de reciclaje.

Por eso en las tiendas Protecto Decor estaremos recibiendo todos nuestros envases metálicos y plásticos.

¡Construyamos juntos un país más verde!  
Para más información llámanos al 2518-7300 / 2290-1515  
o visita [www.grupokativo.com](http://www.grupokativo.com)



# En nuestra próxima edición

AGOSTO / TYT 194

## Especial: Catálogo de Herramientas eléctricas e inalámbricas y accesorios

¿Qué tiene su herramienta diferente? Llegó la hora de decirle a sus clientes por qué sus herramientas eléctricas deben ser primarias en la oferta de las ferreterías.

Cierre Comercial: 16 de julio

## Anúnciese en TYT



Braulio Chavarría  
braulio.chavarría@eka.net  
Tel.: 2231-6722 ext.137  
Apartado 11406-1000  
San José, Costa Rica  
Cel: 8372-1192

## Reciba una Suscripción Anual de Cortesía\*

Llámenos al Tel.: (506) 2231-6722 ext 152, o ingrese a [www.tytenlinea.com](http://www.tytenlinea.com) y complete el formulario, o escribanos a [suscripciones@eka.net](mailto:suscripciones@eka.net) y le enviaremos la revista impresa.

\*Aplican Restricciones

Más información



## CARTAS

### Regalones en Universal de Tornillos

La empresa Coopetarrazú fue la ganadora de una moto con la promoción que Universal de Tornillos implementó en la pasada Expoferretera, entre los clientes que hicieran negocios en la feria. Carlos Rivera (en la moto), Gerente General y Ricardo Zúñiga, Director de Campo, de Coopetarrazú, se mostraron sumamente felices cuando Óscar Castellanos (izquierda), Gerente General de Universal de Tornillos, les hizo entrega del premio. Ahora en la empresa ganadora, esperan reforzar el servicio de entregas express.



### Aclaración

En la edición anterior, TYT 192, en el Ranking de las Ferreterías más importantes del país, se consignó al negocio Carjo Materiales El Labrador, con ubicación en Desamparados San José, cuando lo correcto es San Josecito de Alajuelita. Hacemos esta aclaración a solicitud de Óscar Solano, Propietario de este negocio.



## Nuestros puntos de distribución

Encuentre ejemplares de TYT en:

4.469 vistas en [www.tytenlinea.com](http://www.tytenlinea.com)







**MAYOR**  
**IMPERMEABILIDAD**  
**Y ELASTICIDAD ÚNICA**

antes  $\text{¢}13.529$  i.v.i  
**AHORA EN**  
**OFERTA**  
 **$\text{¢}7.000$**  i.v.i

**Pinturas**  
**Koral**

La mejor pintura al mejor precio.

\*No aplica con otros descuentos y promociones.

## DIRECTOR EDITORIAL



Hugo Ulate Sandoval  
hugo.ulate@eka.net

**H**abía recién terminado mi charla sobre el mercado, en el pasado Almuerzo Ferretero, cuando precisamente, uno de los empresarios se me acercó y me indicó que en el tratamiento de la ponencia, había uno de los puntos que había llamado fuertemente su atención: la interpretación de las necesidades del comprador.

Y me decía, “es que a veces nos conformamos con solo lo que nos pidan...”

Está más que claro que hay que

# Linces de la interpretación

entender, y no tapar el sol con un dedo, cuando de interpretar se trata, pues a veces ni el mismo cliente sabe o reconoce lo que verdaderamente necesita.

El comprador siempre expresa su necesidad, a veces en detalle o en otras escuetamente, y una interpretación correcta puede pasar de un pliego de lija o una brocha, a una factura, por decir algo, por encima de los ₡500 mil. Este es un tema ya resonado, pero que siempre es importante que salte a la palestra porque llegar a determinar con exactitud las verdaderas necesidades de los compradores para satisfacerlas correctamente es un reto que debe mantenernos siempre en alerta.

Por ejemplo, una simple gotera, en la que quizás el cliente esté convencido de que con un único producto soluciona el problema, supongamos que con cinta o con pasta, pero a la larga no se ha dado cuenta que el constante goteo ha empezado por afectar la instalación eléctrica en esa parte

del inmueble, o que los bombillos han empezado a quemarse, o bien que lo mejor, por las condiciones de la gotera es imperante cambiar la lámina de zinc, o bien los clavos para techo por tornillos.

El comprador solo mira el foco del problema, solo observa la gotera que cae, pero le toca al profesional ferretero, interpretar los alcances de la afección e incluso recomendarle la ayuda profesional de un carpintero, un electricista, entre otros.

Tenga en cuenta que las recomendaciones y productos que salgan de la ferretería con el comprador son de extrema confianza, y tienen que dar necesariamente el resultado esperado, o de lo contrario ese comprador difícilmente volverá y con él 10 más a los que les habrá contado que le vendieron y recomendaron algo que “no servía”.

También hay que tener ese “ojo clínico” para interpretar cuando el cliente no necesita nada en realidad...

## CRÉDITOS

### Presidente

Karl Hempel Nanne  
karl.hempel@eka.net

### Directora General

Michelle Goddard  
michelle.goddard@eka.net

### Director Editorial

Hugo Ulate Sandoval  
hugo.ulate@eka.net

### Asesor Comercial

Braulio Chavarría  
braulio.chavarría@eka.net  
Cel. 8372-1192  
Tel.: 2231-6722 ext.137

### Directora de Arte

Nuria Mesalles

### Diseño y Diagramación

Irania Salazar Solís  
Daniel Piedra Brenes

YA ESTAMOS  
EN COSTA RICA

**BESTLY**

- Alta tecnología.
- Certificado Calidad ISO 9000.
- Base resina acrílica para mejor adhesión.
- Secado ultra rápido
- Boquilla ergonómica antigoteo.
- Tecnología de punta.



Distribuidores para C.R.  
Matex, Cofersa  
Grupo Cantarrana.

Importador Mayorista:  
Relieve America PZ S.A.  
Tel: (506) 2291-5765



# TOSCANA

En Italia, es una región. En Costa Rica, es diseño. Conozca el mejor estilo en grifería, con lo más fino del diseño italiano.



IMPORTACIONES  
**VEGA**  
LA RESPUESTA DEL FERRETERO  
[www.importacionesvega.com](http://www.importacionesvega.com)  
Tel: 2494-4600 / Fax: 2494-8351

Descubra la línea de productos que **Toscana** tiene para su hogar...



1964-0612



## Ni con el mazo se doblegan

Miguel Yumi, Gerente Comercial de Cerraduras Cantol del Perú, en Expoferretera, no lo pensó dos veces para tomar un mazo y retar a los visitantes a su stand para que rompieran su cerradura, y a cambio les regalaría una nueva. Más de uno se quedó con las ganas de recibir el obsequio porque por más mazazos, nadie pudo vulnerar la cerradura.

Digralva es la empresa que distribuye estos productos en el país.

“Cantol tiene cerca de 40 años de fabricar cerraduras en Perú, por lo que conocemos muy bien lo que hacemos. Nuestras cerraduras han evolucionado de acuerdo con las exigencias y las necesidades, pues sabemos que los ladrones también han evolucionado”, dice Yumi, quien afirma que mientras ellos han avanzado, hay otros competidores del mercado que se han quedado con más de lo mismo.

En este sentido, Yumi dice que “hemos entendido cómo roba el ladrón, y a sabiendas que tiene poco tiempo para hacer de las suyas, nuestras cerraduras se convierten en un obstáculo para sus intenciones. Las cerraduras son de una sola carcasa y no aleaciones como otras del mercado”.

Cantol posee varios modelos de cerraduras, soldables y para madera, y sobresale su blindaje.

Precisamente, Digralva ya inició la distribución en el mercado ferretero.



Miguel Yumi (derecha), Gerente Comercial de Cantol de Perú, estuvo en Expoferretera demostrando el poderío de sus cerraduras. Lo acompaña Ricardo Granera, Gerente General de Digralva, empresa que distribuye en el país estos productos.



En el juego eliminatorio, que la Sele jugó ante El Salvador, los aficionados salieron ganando con Vastalux

## La Sele se pinta con Vastalux

Vastalux puso a vibrar a sus seguidores y a los aficionados a la Selección, ya que de cara al partido eliminatorio contra El Salvador, clasificatorio para el Mundial de Brasil 2014, lanzó una promoción en la que obsequió 6 entradas dobles.

Los aficionados que antes del juego se acercaron a los puntos de venta a comprar productos Vastalux, en cualquiera de sus presentaciones, recibieron una acción que les daba la oportunidad de participar por estas entradas al partido.

Ahora hay que estar atento, pues en cualquier momento Vastalux podría abrir la posibilidad de llevar a más clientes a los siguientes partidos que se vienen de esta eliminatoria Mundialista.

No deje pasar la oportunidad de llevar al estadio a sus clientes, y ofrézcales productos Vastalux.



## El Puerto dijo presente

Los vientos del pacífico se encargaron de llevar las voces de Expoferretera, y por eso José Mario Muñoz, Administrador de Coopeinpesa, una cooperativa que entre sus negocios posee el área ferretera.

“Yo sabía que era cosa nada más de alistarse y venir a hacer buenos negocios y no nos equivocamos, además de paso, también la pasamos bien”, dijo Muñoz.

Afirmó que la idea era ver productos que se acoplaran a la oferta de la empresa, “y también encontramos descuentos nada despreciables”, asegura.

José Mario dice que el mejor negocio que se puede conseguir en una feria es buscar ofertas para trasladarlas a los compradores.

“En Puntarenas, el mercado está muy fuerte, nadie quiere darse tregua, por eso cualquier cosa que se haga por mejorar y atraer clientes vale la pena”, agrega Muñoz.

En el departamento de ferretería trabajan 8 personas, y según Muñoz posee una superficie cercana a los 200 m2.

Asegura que en esto de la ferretería se requiere tener de todo un poco. “La exigencia de los clientes es grande y hay que buscar complacerlos, por eso es bueno venir a este tipo de actividades”, concluye Muñoz.



José Mario Muñoz (centro con la niña), Administrador de Coopeinpesa, de Puntarenas, sacó provecho de la feria para comprar y disfrutar con su familia.

**IMACASA**  
FUERZA EN SU TRABAJO

**FUERZA  
EN SU TRABAJO**

[www.imacasa.com](http://www.imacasa.com)



## Tenga total control de su negocio

Si alguna vez le hablaron que ya era hora, por el crecimiento y orden de su negocio, de tener un software que le diera la ventaja de tener toda una radiografía de su tienda con las transacciones del día, la semana y el mes: cuentas por pagar, cuentas por cobrar, manejo de inventarios, manejo de transporte, de personal, entre otros rubros y resultó que por las tarifas del mercado, este tipo de tecnologías era prácticamente inalcanzable, ahora la empresa Neotecnologías le ofrece la oportunidad para tener la herramienta a la medida e incluso en precio.

Juan Pablo Bolaños, Gerente de Ventas de Neotecnologías dice que ya hay varias ferreterías que han adaptado el producto (SICEM) en sus tiendas y les ha ido muy bien porque “ahora tienen mayor control de sus transacciones e incluso han visto aumentadas sus ventas”. Bolaños dice que este aumento



de las ventas se ha visto reflejado en que el sistema posee la ventaja de administrar los clientes de manera que se puede, por ejemplo, consultar el comportamiento

crediticio del comprador para poder asignarle o no más crédito.

Víctor Manuel Rodríguez, Gerente General de la Ferretería

Rojas y Monge de Grecia, dice que sin duda, esta alternativa “nos ha agregado más eficiencia y control. Ha sido acertada su adquisición”, asegura Rodríguez.



**PLASTIMEX S.A.**  
CALIDAD · SERVICIO · VARIEDAD

Somos **fabricantes e importadores directos**



**Tablilla y Rodapie de PVC de PLASTIMEX la mejor del mercado centroamericano.**

- 100% resistente a la humedad
- Fácil de instalar
- Ahorro en mano de obra (instalación)
- No propaga el fuego

  
 Tel: (506) 2453-9270  
 Fax: (506) 2453-1873

  
 Tel: (507) 244-55-22  
 Fax: (507) 244-54-06

**www.plastimexsa.com**



# ¡La más poderosa!

## Tronzadora de mesa para metal

4100RPM 1700W 110V/60HZ/1F, Metabo

Código: 103722

14" Ø

- Ajuste de profundidad de corte
- Dispositivo de bloqueo para el transporte
  - Bloqueo del eje
- Ángulo de prensa ajustable de -15° a +45°
- Mango horizontal de forma "D" con bloqueo de arranque



Potencia Efectiva  
1100 watts

### Datos Técnicos:

Diámetro del disco	355 mm (14")
Potencia absorbida	1700 W
Potencia suministrada	1100 W
Revoluciones bajo carga nominal	4100 r.p.m.

**metabo**®

8000 CAPRIS (227-747)  
[www.capris.cr](http://www.capris.cr)





### Atlas y Rosejo: una boda de 20 años

Desde que Rosejo tomó la distribución exclusiva de Atlas, que tiene todo en accesorios para el pintor y más, prácticamente revestió a todas las ferreterías del país de soluciones para quienes buscan productos que otorguen eficiencia a la hora de realizar trabajos de pintura. Ricardo Maciel, llegó desde Brasil a Expoferretera, para celebrar con los compradores ferreteros una unión con Rosejo que ya data desde hace 20 años.

“Para Atlas ha sido como un “matrimonio” con una empresa sumamente seria que ha sabido mover muy bien nuestros productos en este mercado”, dice Maciel.

Manifiesta que Atlas siempre se ha cuidado de entender las necesidades de los distribuidores, por eso cada producto se hace pensando en que los ferreteros incrementen cada día sus ventas.

Precisamente, José Schifter, Presidente de Rosejo comentó que “estamos muy satisfechos con los productos Atlas y en 20 años así nos lo ha hecho ver el mercado. La competencia es fuerte, pero cuando se tiene un producto con altos valores agregados, se puede hacer la diferencia”, indicó Schifter



Ricardo Maciel, Representante de Atlas, llegó desde Brasil para celebrar con Rosejo 20 años de ser aliados. Lo acompañan Rodrigo Martínez, Gerente de Ventas y José Schifter, Presidente de Rosejo.

**Soluciones de ALTA CALIDAD para preparar y pintar cualquier superficie**

**ATLAS**  
BROCHAS Y HERRAMIENTAS

DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO **ROSEJO** [www.rosejo.com](http://www.rosejo.com) / 2296-7670 / 800-rosejo1





**“GRACIAS”**

*Por el privilegio de brindarnos  
Mención de Honor  
“SERVICIO AL CLIENTE”*



*“ Es por y para ustedes que seguimos mejorando”*



FUERZA EN SU TRABAJO

**IMACASA COSTA RICA S.A.**

Teléfonos:  
2293-4542 / 2293-2780

[www.imacasa.com](http://www.imacasa.com)





**EN CONCRETO**

# ¡Expoferretera sí hizo clic!

La feria una vez más, se movió a ritmo de los negocios, productos nuevos, actividades, promociones y descuentos. El sector nacional e internacional, tuvo su fiesta y celebró en grande para decirle al mercado que ferreteros y mayoristas están en pleno dinamismo.





# CHICA FERRETERA

Marcela Negrini representando IMACASA





Directorio de proveedores de ferretería y construcción

# ¡Un tesoro ferretero!

Más de 80 empresas expositoras se pusieron su traje de luces para cautivar al mercado. Ferreteros y especialistas del área automotriz, de todo el país, acudieron a una cita que estuvo plagada de oportunidades de negocios, descuentos, promociones y premios.



## Abrasivos Mercer

Contacto: Manrique Murillo  
Representante de Ventas  
Tel.: (506) 8864-5707  
Email: manriquem@gmail.com  
URL: www.mercerabrasives.com



## Aceros Carazo

Contacto: Víctor Flores  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 4000-1227  
URL: www.aceroscarazo.com



## Almotec División Eléctrica

Contacto: José Pablo Quirós  
Asesor de Ventas  
Tel.: (506) 2224-0244  
Email: jose.quirós@almoteccr.com



## Atox Sistema de Almacenaje

Contacto: Ing. Gabriel Vargas  
Director Ejecutivo  
Tel.: (506) 2223-8672  
Email: info@atoxcr.com



## Audio Accesorios de Costa Rica

Contacto: Jorge Blanco / Manuel Fallas  
Gerentes de Ventas  
Tel.: 2218-1439  
Email: audioaccesoriojblanco@yahoo.com



## Avelec

Contacto: Amin Vidaurre  
Tel.: (506) 2227-0174  
Email: avidaurre@avelec.co.cr





**Capris**

Contacto: Leonel Cordero  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 2519-5050  
URL: www.capris.co.cr



**Central de Mangueras, S.A.**

Contacto: Dorelena Brealey  
Gerente Administrativa  
Tel.: (506) 2256-1111  
URL: www.centraldemangueras.com



**Cerraduras Cantol**

Contacto: Ricardo Granera  
Gerente General  
Tel.: (506) 7042-5166  
URL: www.cantol.com.pe



**Coflex**

Contacto: Mariano de la Torre  
/ Zaire Ledezma  
Director de Ventas Nacional / Comunicación  
Tel.: (00) 52-81-8389-2800  
URL: www.coflex.com.mx



**Coninca**

Contacto: Javier Sánchez  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 8876-1424  
URL: www.coninca.com



**Corporación CR Watersonn, S.A.**

Contacto: Jorge Zúñiga  
Gerente General  
Tel.: (506) 2263-2121  
Email: imports@watersonn.com



**D.C. Desplegados Centroamericanos S.A.**

Contacto: Steven Rodríguez  
Asesor Técnico  
Tel.: (506) 8846-3321 / Email: rscr74@gmail.com  
URL: www.desplegadoscr.com



**Dispiesa**

Contacto: Humberto Mejía  
Comercialización  
Tel.: (506) 2220-0816  
URL: www.dispiesa.com



**Distribuidora Puente La Colina SRL.**

Contacto: Víctor Salazar  
Gerente General  
Tel.: (506) 2276-8910  
Email: dispuentelacolina@yahoo.com





### Elevaciones Técnicas / Minsa Costa Rica

Contacto: Christian Córdoba  
Gerente General  
Tel.: (506) 2256-2836  
URL: [www.grupomisol.com](http://www.grupomisol.com)



### Fame

Contacto: Fabiana Vieira  
Trader  
Tel.: 55 11 8254 1082  
URL: [www.fame.com.br](http://www.fame.com.br)



### Fedon Internacional

Contacto: Andrés Navarro  
Representante de Marca  
Tel.: (506) 8347-4357  
Email: [navarovegaa@yahoo.com](mailto:navarovegaa@yahoo.com)



### Gorilla Glue

Contacto: Javier Lang  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 2231-3444  
URL: [www.laticrete.co.cr](http://www.laticrete.co.cr)



### Grupo Diasa

Contacto: Pablo Espinoza  
Jefe Departamento Mayoreo  
Tel.: (506) 2443-2425  
URL: [www.granitoyroca.com](http://www.granitoyroca.com)



### Grupo Emasal

Contacto: Roberto Coto  
Gerente de País  
Tel.: (506) 2239-5536  
URL: [www.emasal.com](http://www.emasal.com)



### IESA Super Salón

Contacto: Jorge Moreno  
Propietario  
Teléfono: (506) 2210-0400  
Email: [info@cibpecosa.com](mailto:info@cibpecosa.com)



### Iluminando Costa Rica.

Contacto: Marco Umaña / Rebeca Mora  
Gerente General / Administración  
Tel.: (506) 8392-3175  
Email: [iluminandocostarica01@gmail.com](mailto:iluminandocostarica01@gmail.com)



### Imacasa Costa Rica S.A.

Contacto: Andrés Zamora  
Gerente General  
Tel.: (506) 2293-2780  
URL: [www.imacasa.com](http://www.imacasa.com)





**Impafesa**

Contacto: Ronny Torrentes  
Gerente General  
Tel.: (506) 2297-8282  
Email: rtimpafesa@ice.co.cr



**Impersa, Morteros y Aditivos para Construir**

Contacto: Ing. Mauricio Orozco  
Gerente General  
Tel.: (506) 2218-1110  
URL: www.impersacr.com



**Importaciones Campos Rudin S.A.**

Contacto: Oscar Campos Rudin  
Gerente General  
Tel.: (506) 2257-4604  
URL: www.camposrudin.com



**Importaciones Re-Re.**

Contacto: Franklin Monge  
Gerente Trade Marketing  
Tel.: (506) 2236-8000 Ext 505 / 8314-0336  
URL: www.gruporere.com



**Importaciones Masaca S.A.**

Contacto: José Rodríguez  
Gerente General  
Tel.: (506) 2244-4044  
URL: www.masaca.net



**Importaciones y Exportaciones El Oriente, S.A.**

Contacto: Adriana Alpizar  
Importaciones y Ventas  
Tel.: (506) 2445-9083  
URL: www.elorientesa.com



**Importaciones Vega S.A.**

Contacto: Rafael Vargas  
Gerente General  
Tel.: (506) 2494-4600  
URL: www.importacionesvega.com



**Importadora América, S.A.**

Contacto: Erick Bermúdez  
Gerente General  
Tel.: (506) 2292-2424  
URL: www.iamericacr.com



**Industrias Mateu**

Contacto: Luis Sánchez  
Jefe de Ventas  
Danilo Vargas, Negocios Centroamérica  
Email: luis.sanchez@mateu.com  
URL: www.imateu.com







### INTACO

Contacto: Róger Jiménez / Gerente Comercial  
Tel.: (506) 2205-3333  
Email: clientes.cr@intaco.com  
URL: www.intaco.com



### ISEO Costa Rica

Contacto: Beatriz Bron / Gerente General  
Tel.: (506) 2241-7321  
Email: iseocr@gmail.com  
URL: www.iseocostarica.com



### JINFENG

Contacto: Félix López  
Cargo: Gerente Comercial América Latina  
Email: felix\_jinfeng@yahoo.com  
URL: www.jinfeng.com



### Lanco

Contacto: Walter Carvajal  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 2438-2257  
URL: www.lancopaints.com



### Lazaro

Contacto: Erick García  
Jefe de Mercadeo  
Tel.: (506) 2257-0220  
URL: www.grupolazaro.com



### Megalineas

Contacto: Rigoberto Salazar  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 2240-3616  
URL: www.megalineas.com



### Medi Clínica

Grupo S.O.S  
Contacto: Hazel Mora  
Gerente Comercial  
Tel.: (506) 2547-7900  
Email: hmora@mediclinicacr.com



### Metalco

Contacto: Irene Alfaro  
Jefe de Mercadeo  
Tel.: (506) 2247-1140  
Email: ialfaro@metalco.net  
URL: www.metalco.net



### Motocicletas Honda

Contacto: Maricel Hernández  
Mercadeo  
Tel.: (506) 2284-8952  
URL: www.savacr.com





**Multifrío S.A / Tienda Coolspot**

Contacto: Greivin Barrantes  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 2226-8071  
URL: www.multifrio.com



**Mundorep, S.A.**

Contacto: Óscar Ortega  
Gerente Comercial  
Tel.: (506) 7013-3346  
URL: www.mundorep.com



**Neotecnologías Soluciones Informáticas**

Contacto: Juan Pablo Bolaños  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 2280-2740  
URL: www.neotecnologias.com



**NT Centroamérica S.A**

Contacto: Carlos Mario Gallego  
Gerente General  
Tel.: (506) 2293-7007  
URL: www.ntcentroamerica.com



**Panaplast: Líderes en Láminas Plásticas**

Contacto: Wilfredo Huamán  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 2258-4444  
URL: www.panaplast.net



**Pedregal**

Contacto: Luis Solano  
Servicio al cliente  
Tel.: (506) 2298-4248  
URL: www.pedregal.co.cr



**Pinturas Austral**

Contacto: Alexander Delgado  
Gerente General  
Tel.: (506) 8719-5299 / 8810-3300  
URL: www.ceresita.cl



**Plastimex Palmares, S.A.**

Contacto: Alvaro Castro  
Gerente de Mercadeo y Ventas  
Tel.: (506) 2453-9270  
URL: www.plastimexsa.com



**PortCon**

Contacto: Laura Gutiérrez  
Gerente General  
Tel.: (506) 2224-2817  
URL: www.portcon.cr





### Protecto - Grupo Kativo

Contacto: Jorge Solano  
Gerente de ventas canal de distribución  
Tel.: (506) 2518-7300  
URL: [www.grupokativo.com](http://www.grupokativo.com)



### Plycem

Contacto: Servicio al Cliente  
Tel.: (506) 2573-4310  
URL: [www.plycem.com](http://www.plycem.com)



### Productos Serigráficos

Contacto: Carlos Rojas  
Gerente General  
Tel.: (506) 2245-2929  
URL: [www.serviciosserigraficos.com](http://www.serviciosserigraficos.com)



### Realtec Resortes

Contacto: Roy Bravo  
Gerente de Producción  
Tel.: (506) 2222-1318  
URL: [www.resortesrealtec.com](http://www.resortesrealtec.com)



### Relieve América PZ, S.A.

Contacto: Aisen Sánchez  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 8705-4139  
URL: [www.bestlytools.com](http://www.bestlytools.com)



### Reposa

Contacto: Raúl Pinto  
Gerente General  
Tel.: (506) 2272-4066  
URL: [www.reposa.cr](http://www.reposa.cr)



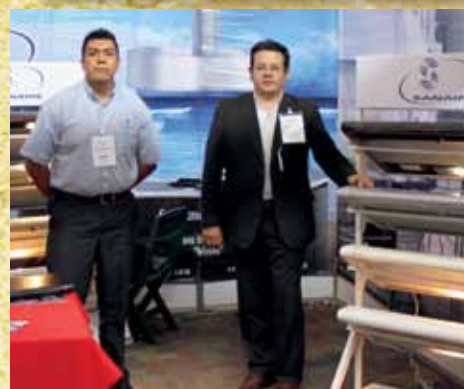
### Revista TYT

Contacto: Braulio Chavarría  
Asesor Comercial  
Tel.: (506) 2231-6722  
URL: [www.tytenlinea.com](http://www.tytenlinea.com)



### Rosejo Comercial, S.A.

Contacto: Rodrigo Martínez  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 2296-7670  
URL: [www.rosejo.com](http://www.rosejo.com)



### SANAIRE

Contacto: Elsie Ramírez  
/ Lydia Merlos  
Email: [ventas@sanaire.com](mailto:ventas@sanaire.com)  
URL: [www.sanaire.com](http://www.sanaire.com)







**SIRL - SIMÕES & RODRIGUES, S.A**



Contacto: Nuno Gomes  
Puesto : Director Comercial  
Email: sirl.gomesn@gmail.com  
URL:www.sirl.pt



**Solare by Enertiva**

Contacto: Fabiola Castillo  
Asistente de Gerencia  
Tel.: (506) 2271-0623  
URL: www.enertiva.com



**Sur Química**

Contacto: Eduardo Fumero /  
Gerente General  
Tel.: (506) 2211-3700  
URL: www.gruposur.com



**Sorie de Centroamérica, S.A.**

Contacto: Oscar Mora G. / Giovanni Morales  
Jefe de Telemercadeo / Supervisor de Ventas  
Tel.: (506) 2296-3005  
URL: www.sorie.com



**Star Arts**

Contacto: Marco Núñez  
Propietario  
Tel.: (506) 8883-1260  
Email: man@stararts.co.cr



**Supesca, S.A.**

Contacto: José Luis Prieto  
Presidente  
Tel.: (506) 8725-6495  
URL: www.supescacr.com



**Ternium**

Contacto: Fabio Villalobos  
Gerente de Ventas Costa Rica  
Tel.: (506) 2562-3500  
URL: www.ternium.com



**Tecnolite**

Contacto: Alberto Carvajal  
Director General  
Tel.: (506) 2235-6061  
URL: www.tecnolite.co.cr



**Unidos Mayoreo S.A.**

Contacto:Allan Palma  
Supervisor de Ventas  
Tel.: (506) 2275-8822  
Email: varce@unidosxm.com





**Universal de Tornillos y Herramientas**

Contacto: Juan Carlos Bolaños  
Gerente Ventas  
Tel.: (506) 2243-7614  
URL: [www.unitorni.com](http://www.unitorni.com)



**Vértice Diseño S.A.**

Contacto: Ana Bonilla  
Asistente Gerencia  
Tel.: (506) 2256-6070  
URL: [www.verticecr.com](http://www.verticecr.com)



**Vivero San Juan**

Contacto: Luis Carlos Rodríguez  
Administrador  
Tel.: (506) 2454-5050

**15 Expoferretera**

**31 de mayo, 1 y 2 de junio 2013**

**Eventos Pedregal**

**No te la pierdas...**

**expo  
FERRETERA**

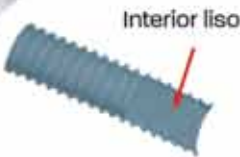


¡La **MEJOR** forma de instalar  
tu **LAVATORIO y FREGADERO!**

**TRAMPA**  
*flexible* **coflex**

- ✓ Interior liso que no acumula residuos
  - ✓ Material antimicrobial que evita malos olores
  - ✓ Fácil instalación sin herramientas
- ADEMÁS:
- ✓ Ahorra espacio
  - ✓ Permite hasta 20 cm de desfasamiento

\*Patente en trámite



TF-100 para lavatorios  
y fregaderos de una tarja



TF-110 para fregaderos de doble tarja



**coflex** innovación  
en plomería

Gil Coto Navarro Representaciones, S.A.  
P.O. Box 7093-1000  
De La Popa de Curriabad 50 Este, 300 Norte,  
450 Oeste, San José, Costa Rica  
Tel.: (506) 2224 2278 / Fax: (506) 2224 8703  
gicofi@racsa.co.cr / msundoherra@emnet.co.cr



Para más información sobre este producto, escanea el código QR.  
<http://gettag.mobi>



**Pinturas**  
**CELCOLOR**

Le ofrece  
**variedad en productos:**

- Pinturas arquitectónicas e industriales.
- Recubrimientos para madera.
- Pinturas para tráfico.
- Acabados automotrices.
- Revestimientos.
- Estucos y más.

Si lo que busca es precio y  
calidad contáctenos:

Tel.: (506) 2279-9555

**CELCO**  
es calidad



# Expositores del sector automotriz

Ellos pisaron el acelerador...

Con los motores a todo gas, los expositores del área automotriz se abrieron paso en el sector.



## Alfa Tec Automotriz

Contacto: Juan Pablo Castro  
Gerente General  
Tel.: (506) 8818-8832  
URL: [www.alfateccr.com](http://www.alfateccr.com)



## Auto Sasa S.A.

Contacto: German Salazar  
Gerente de Ventas  
Tel.: (506) 2257-1455  
URL: [www.autosasa.com](http://www.autosasa.com)



## Balubes

Contacto: Jorge Andrés Bolaños  
Gerente General  
Tel.: (506) 2441-8703  
URL: [www.balubes.com](http://www.balubes.com)



## Comercializadora Automotriz 4J "Chella"

Contacto: Heing Jonathan Rodríguez  
Administración  
Tel.: (506) 8844-2721  
Email: [cpaintgjon@gmail.com](mailto:cpaintgjon@gmail.com)



## Duralac

Contacto: Javier Jiménez Santana  
Gerente de Operaciones  
Tel.: (506) 2257-7075  
Email: [javierjs@duralac.com](mailto:javierjs@duralac.com)  
URL: [www.duralac.com](http://www.duralac.com)



## FACO

Contacto: Heinrich Rodríguez Campos / Gerardo Bonilla. Vendedor de lubricantes/ Gerente de Repuestos  
Tel.: (506) 2010-4154 / 2010-4146  
URL: [www.hondacostarica.com](http://www.hondacostarica.com)



## Great Wall Autos

Área Exhibición de Autos  
Viviana Collado  
Tel.: (506) 2222-0738  
URL: [www.gwm.co.cr](http://www.gwm.co.cr)





IMPORTACIONES EL AMIGO FERRETERO S.A.

**IMPAFESA**

Tels: (506) 2235-8271 / 2235-8274

Fax: (506) 2235-8292

e-mail: elamigoferretero@ice.co.cr

Dirección: Moravia Centro,  
del Megasuper 300 mts Norte

Los ESPECIALISTAS en Eléctricos.

**KOBIElectric**

[www.kobyelectric.com](http://www.kobyelectric.com)



Productos  
**GARANTIZADOS**

Lo máximo en  
**SEGURIDAD**







**Importaciones Vega S.A. Propulsa**

Contacto: Rafael Vargas  
Gerente General  
Tel.: (506) 2494-4600  
URL: [www.importacionesvega.com](http://www.importacionesvega.com)



**Importadora Quigo S.A.**

Contacto: Oscar Guido  
Gerente de Mercadeo  
Tel.: (506) 8863-0962  
URL: [www.impquigo.com](http://www.impquigo.com)



**Importadora Universal Panamericana S.A.**

Contacto: Adriana Calderón  
Ventas  
Tel.: (506) 2222-1808  
URL: [www.importadorauniversal.net](http://www.importadorauniversal.net)



**Motocicletas Honda**

Contacto: Maricel Hernández C.  
Mercadeo  
Tel.: (506) 2284-8952  
URL: [www.savacr.com](http://www.savacr.com)



**Proviasa Internacional**

Contacto: Lubín Barahona  
Gerente General  
Tel.: (506) 2291-2660  
URL: [www.proviasaintl.com](http://www.proviasaintl.com)



**Rally de Centroamérica / United Motors**

Servicio al Cliente  
Tel.: (506) 2296-5262  
URL: [www.rallydecentroamerica.com](http://www.rallydecentroamerica.com)



**Sur Química Klear**

Contacto: Eduardo Fumero  
Vice Presidente Comercial  
Tel.: (506) 2211-3700  
URL: [www.gruposur.com](http://www.gruposur.com)



**Z5 Costa Rica**

Contacto: Beatriz Bron S.  
Cargo: Gerente General  
Tel.: (506) 2221-5523  
URL: [www.z5costarica.com](http://www.z5costarica.com)





# The Greatest Name In Sheet Metal Necessities

**DURO DYNE**<sup>®</sup>

**CoolSpot**  
TIENDA PROFESIONAL DE AIRE ACONDICIONADO

**MULTIFRIO**  
Aire, Vida...sin limites

**2455-1700**  
[www.multifrio.com](http://www.multifrio.com)

## Central de mangueras S.A.

ISO 9001:2008



## Presentes en el Sector Ferretero



Máquinas de Lavado



Compresores



Fajas Automotrices



Lubricantes



Roles y Muñoneras

LUBRICANTES



Alajuela Tel. 2010-5520    Heredia Tel.: 2010-5530    Belén Tel. 2589-1205    Cartago Tel.: 2010-5540    Guápiles Tel.: 2010-5550    Pital Tel.: 2010-5570    Ciudad Quesada Tel.: 2010-5560    Liberia Tel.: 2010-5580

Central 2256-1111 / Ventas 2010-5500 • [ventas@centraldemangueras.com](mailto:ventas@centraldemangueras.com)  
[www.centraldemangueras.com](http://www.centraldemangueras.com)



/centraldemangueras



# La Expo tuvo su

Fabricantes internacionales buscan distribuidores en el país y Centroamérica. Aprovecharon la vitrina de Expoferretera para mostrarse y buscar una oportunidad en el mercado.



Luis Sánchez-Moncayo de Industrias Mateu y Danilo Vargas, Coordinador de Negocios para Centroamérica, llegaron al país para buscar un distribuidor en la feria.

Para Luis Sánchez-Moncayo, de Industrias Mateu de España, su participación en la feria se centró en ofrecer un producto diferenciado en mangueras de abasto y tubería flexible, y con la carta de presentación de contener una tecnología de punta amparada en el Viejo Continente.

Más allá de eso, también buscaba un distribuidor para incursionar en el país y poco a poco en Centroamérica. “Necesitábamos mostrarnos en esta parte del mundo, y esta feria nos dio esa posibilidad. Logramos contactos importantes y ahora esperamos poder concretar las negociaciones”, dijo Sánchez-Moncayo.

Afirma que durante los 3 días, de los prospectos que consiguió, logró tener conversaciones con 3 distribuidores potenciales. “Tienen la logística, y quieren ayudarnos. Esperamos que en menos de un mes ya tengamos los productos instalados en el mercado”, afirmó.

## Desde Panamá

Ioannis Zujaratos, Gerente Regional de Fedon Internacional de Panamá, además de ofrecer a los clientes la posibilidad de distribuir sus productos, entre ellos bombillería, herramientas eléctricas y manuales, equipo de jardinería, entre otros, los instó a negociar con una empresa que prácticamente está en la “oreja” del país por su cercanía. “Ya las distancias se han acortado, por lo que cualquier distribuidor de este lado tiene la ventaja de contar con productos siempre en stock”, dice Zujaratos.

“La feria nos dio 2 candidatos importantes que quieren distribuir nuestros productos y para nosotros en eso radica el éxito de la participación. Ahora nos toca a nosotros terminar de cerrar el negocio”, aseguró.



Ioannis Zujaratos, Gerente Regional de Fedon Internacional de Panamá y Andrés Navarro, Representante para Costa Rica, asegura que las ferias, además de los negocios, otorgan el valor de recordación de marca.



# sabor internacional

## Movieron el piso

China también estuvo en la Expo, con la empresa Jinfeng que vino a Costa Rica a presentar su producto luego de ganar un premio en la feria de Shanghai en China.

Los pisos de montaje libre portátiles que se pueden reinstalar y que simulan madera, cerámica, piedra, lujos de vinil y hechos con material reciclable, llamaron la atención de los visitantes.

Félix López, Gerente Comercial para Latinoamérica, indicó que cuando se enteraron de Expoferretera vieron la oportunidad para abrir más mercado en Centroamérica, aparte de Nicaragua donde ya el producto se comercializa.

“Hubo mucho interés por el producto, y estamos muy satisfechos. Creemos que pronto estaremos en el mercado costarricense”, añadió López.



Félix López (derecha), Gerente Comercial para Latinoamérica, calificó como acertada la participación de Jinfeng en la feria. Lo acompaña Mario Benavides, Distribuidor para el mercado de Nicaragua.



Manrique Murillo, Representante de Ventas y Félix Martínez, Representante de Ventas para el Caribe, de Abrasivos Mercer, asegura que ya están instalados en el país y que la feria les dio la oportunidad de darse a conocer con más fuerza.

## Mucho de todo

Ahora el mercado de abrasivos tendrá mucho más competencia con la llegada de Mercer, y aunque ya están instalados en el país, su cometido en la feria era establecer una negociación con una empresa que pudiera representarlos.

Félix Martínez, Representante de Ventas para el Caribe, dice que siempre hay espacio para buenos productos en cualquier mercado, “y sobre todo si se trata de productos americanos”.

Mercer cuenta con todo tipo de abrasivos para diversas industrias como automotriz, construcción, metalmeccánica y otros.

“Estamos en capacidad de poder despachar en 3 días, por lo que un distribuidor podría dar muy buen servicio a sus clientes”.



# Productos Novedosos Automotriz



Alfombra de batea. El diseño y material de las alfombras es especial para barro y agua, ya que evita el manchado y el derrame en el interior del vehículo.

**Distribuye Corporación  
Watersonn S.A.**

**Te.l: (506) 2263-2121**



Batería MT 75

Batería de atornillar Megatron para vehículos de origen americano, especialmente Chevrolet.

**Distribuye Rally de  
Centroamérica**

**Te.l: (506) 2296- 5262**



Zeta 5. Dispositivo de origen israelí que baja la emisión de gases de un 30% a un 80%, ayuda en el ahorro de combustible. Compatible con vehículos inyectados y certificado ISO 17025.

**Distribute Akresser • Te.l: (506) 2241-5523**

Lubricantes sintéticos Honda. Los lubricantes son sintéticos y colaboran con la conservación del medio ambiente pues son ecológicos. Además, cumplen con las especificaciones ILSAC GF-5.

**Distribuye FACO • Te.l: (506) 2010-4154**



44K. Detergente para gasolina que mantiene el sistema de combustión completo y libre de depósitos desde el tanque hasta el convertidor catalítico. Ayuda a reducir la emisión de gases.

**Distribuye Alfatec Automotriz  
Te.l: (506) 2582-0105**



Abrillantador de llantas Klear Sur. Líquido para dar brillo, mantener la limpieza y proteger las llantas de vehículos. El abrillantador ecológico es amigable con el ambiente.

**Distribuye Sur Química  
Te.l: (506) 2211-3766**



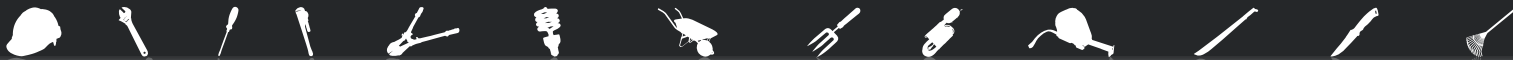
Accesorios eléctricos Masaca. Línea de accesorios eléctricos de Masaca que nació de acuerdo con la necesidad de estos productos en el mercado y cuenta con alrededor de 40 accesorios.

**Distribuidoye Masaca  
Tel: 2244-4044**

Sección patrocinada por:



FUERZA EN SU TRABAJO





# Productos para su proyecto que SI cumplen con lo solicitado en el Nuevo Código Eléctrico de Costa Rica



## Wiring Systems



Tomacorrientes de seguridad para niños TR, contra manipulación peligrosa.



Tomacorrientes que protegen la vida humana (con protección de falla a tierra incorporada, GFCI.)



Apagadores provistos con borne para la puesta a tierra.

Tomacorrientes con supresor de picos de voltaje incorporado para la protección de sus equipos electrónicos.



# SINGE

SUMINISTROS EN INGENIERIA, LTDA.

Telf.: (506) 2220-1676 • Fax: (506) 2296-1558

500 m oeste de Sylvania, Condominio Industrial Pavas • Local #24, Pavas, San José, Costa Rica

E-mail: info@singecr.com WEB: www.singecr.com

UNA EMPRESA DEL

# GRUPO DIEZ



# Productos Novedosos

Expoferretera también tuvo entre sus estrellas, los productos que las compañías presentaron al mercado. Esta es una muestra de las tecnologías que más sonaron en la feria.



Revestimiento para molduras de poliestireno (estereofón). Altamente, adhesivo, en acabados fino y liso. Fácil de aplicar. Acabado de concreto natural. Con el mismo producto se reviste y se pega la pieza.

**Distribuye: INTACO**

**Tel.: (506) 2211-1717**



Lanzadora de concreto para repello de Sorie.

**Distribuye: Sorie de Centroamérica**

**Tel.: (506) 2296-3005**



Fregadero con cocina en una sola pieza.

**Distribuye: Importaciones Vega**

**Tel.: (506) 2494-4600**



Revestimiento para molduras de poliestireno (estereofón). Altamente, adhesivo, en acabados fino y liso. Fácil de aplicar. Acabado de concreto natural. Con el mismo producto se reviste y se pega la pieza.

**Distribuye: Kativo**

**Tel.: (506) 2518-7300**

Pistola de enmasillar Metabo. Auto reversa, compacta y liviana. Operable con baterías.

Set de conversión y recipiente de 600 ml. Unidad de engranaje metálica.

**Distribuye: Capris**

**Tel.: 8000 CAPRIS (227-747)**



Dry-Board. Pintura que convierte cualquier superficie en una pizarra blanca. Colores blanco y transparente. Ideal para madera, metal, concreto, gypsum. 100% lavable.

**Distribuye: Lanco**

**Tel.: (506) 2438-2257**



Piso removible y cambiabile. Se adhiere y se adapta con facilidad a cualquier superficie. Variedad de estilos.

**Distribuye: Jin Feng • Contacto: Félix López.**

**E-mail: felix\_jinfeng@yahoo.com**



High Standard Activa

La pintura antibacterial High Standard Activa inhibe el crecimiento de bacterias y hongos, es 100% activa, libre de olor y de máxima durabilidad. El empaque llamado cero desperdicio, es la medida exacta para pintar un área de 2.5 m x 2.5 m y cuenta con cierre hermético para evitar el desperdicio.

**Distribuye Grupo Kativo • Tel: 2518-7300**

**www.grupokativo.com**







Rodillo especializado para pintar verjas. Pinta dos caras al mismo tiempo, lo que permite mayor eficiencia.



Stixall: sellador adhesivo liso de alta potencia, que cura aún debajo del agua. Pega, por ejemplo, entre superficies lisas o vidrio con vidrio.

**Distribuye: Megalineas • Tel.: (506) 2240-3616**



Variedad de llaveros marca Key-Bak, de Estados Unidos. Autorretractil.



Afiladores para todo tipo de cuchillos. Sharp.

**Distribuye: Rosejo • Tel.: (506) 2296-7670**



Calentador Stiebel Eltron con ducha tipo teléfono. No requiere doble tubería para conectarle directo al baño. 3 años de garantía.

**Distribuye: Importaciones Campos Rudin**  
Tel.: (506) 2257-4604

**www.tytenlinea.com • TYT JUNIO 12 37**



**ALTA RENTABILIDAD Y CALIDAD**



Front ha sido una línea que se ha movido muy bien en el negocio. A los clientes les gusta por su calidad, su belleza y su precio. Es un producto sumamente atractivo que tiene satisfechos a los clientes que lo han adquirido.

Adrián Salazar, Gerente General, de Ferreteria Santa Rosa, de Turrialba.



Por su variedad, su valor estético y su precio los llavines Front nos han dado excelentes resultados.

Además, el respaldo del proveedor ha sido vital para vender cada vez más. Los clientes que han adquirido llavines se han mostrado muy contentos con el resultado.

Jean Carlo Gutiérrez, Jefe de Ventas, de Comaco Guanacaste.



**www.atikoworld.com • Tel: 2296-2815**



# Montaña de



Bryan Sánchez y Francisco De la O, Proveeduría, Ferretería Brenes, Heredia.



Didier Fernández, Gerente General de Grupo Santa Bárbara.



Alejandro Herrera Jefe de Mercado junto con Mauren Madrigal, diseñadora gráfica de Mafisa



María Carigi, Gerente Comercial y Edgar Cordero, Gerente Control de Calidad de Avtek, Venezuela.



Jorge Araya (hijo) de Ferretería Jorcel en San Ramón, se hizo acompañar de sus encargados de compras.



Mauricio Fallas, de Ventas, y Andrés Salazar, Administrador, de Almacén Eléctrico Induni.



Ariana Córdoba, Jefe Administrativa de Anexos Industriales en Cartago, la acompaña Felipe Córdoba.



# Compradores



Jorge Aguilar, Gerente General y Jorge Cervantes, Gerente de Ventas de Distribuidora Jorac.



Minor Castro, Director y Reina Arias, Recepcionista de Coopeagropal, El Roble de Laurel, Corredores, Puntarenas.



Oldemar Solano, Telemercadeo y Arellys Mendez, acompañante, Universal de Tornillos y Herramientas.



Billy Coto, Encargado de Compras de El Guadalupano.



Everildo Arroyo, de Urbanismos Técnicos de Guanacaste.



Juan Félix Sólorzano (derecha), Propietario de Ferjuca en Orotina, en el stand de Reposo.



## EL FERRETERO



Jorge Vargas, Propietario y Juan Carlos Ureña, Gerente de ventas de Penta Distribución.



Jairo Sequeira (de café), Vendedor, Jorge Guzmán, Administrador y Yendri Guido, Vendedora, de Ferretería Salas de Pavón de Los Chiles de Upala, bien acompañados con Douglas Chaves (de segundo) de Vega.



Juan Carlos "Pantera" Meléndez (de blanco), del equipo de Ventas de Vega, estuvo atento a los pedidos de Bernardo García, de Ferretería La Central de Alajuela.



Mario Robles, Encargado de Compras, Mario Ortíz, Proveedor y Henry Porras, Encargado de Despacho, de Ferretería Lena, de San Marcos de Tarrazú.

Elizabeth Ruíz, Administradora y Patricia Steller, dependiente, Ferretería y Depósito Ruíz Sánchez, San José de la Montaña.







Freddy Vargas, Gerente General y Alvaro Bolaños, Jefe de Personal de la Ferretería Frekafa de San Isidro de Heredia, compartieron a lo grande con Bryan Fonseca de Vega.



Juan Bustos (de segundo), Administrador y Luis Andrés Gutiérrez (de negro), Sub Gerente de la Ferretería Fercosta, de Santa Teresa de Cóbano.



Alexander Corrales, Propietario de Ferretería El Pueblo, en San Ramón de Alajuela.



César Castro, Gerente General y Arled Núñez, Contabilidad, Miguel Castro e Hijos, Poás de Alajuela.



Sergio Picado, Proveedor de Almacén 3R de Guápiles.

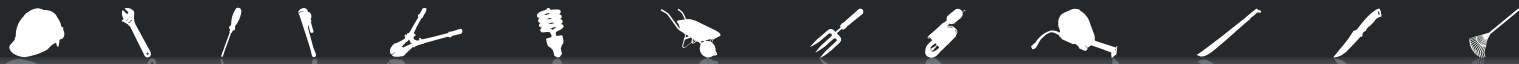


César Paniagua, Contabilidad y Leidy Zamora, acompañante, Ferretería Barranqueño, Barranca Puntarenas.

Sección patrocinada por:



FUERZA EN SU TRABAJO





# Los más Premiados



## Stand más organizado

1- Importaciones Vega

### Menciones:

Capris

Universal de Tornillos

Masaca



## Stand más original

1- Importaciones Vega

### Menciones:

Megalineas

Capris

Sur



## Empresa con mejor servicio al cliente

1- Importaciones Vega

### Menciones:

Capris

Masaca

Imacasa



## Producto innovador

- Dry Board de Lanco

### Menciones:

Cerraduras Cantol de Digralva

Manguera Led de Tecnolite

Lanzadora de repello de Sorie

Fregadero - cocina de Importaciones Vega

Rodillo para pintar verjas de Megalineas

Nueva esmeriladora Metabo de Capris

Revestimiento para poliestireno de INTACO



## Empresa con mayor poder de convocatoria

1- Importaciones Vega

### Menciones:

Unidos Mayoreo

Megalineas

Masaca





# LISTA DE ANUNCIANTES

Empresa	Contacto	Cargo	Teléfono	Fax	Apartado	Email
Carlos Espinoza	Gerente Ventas	2291-7717		N.D		atiko.carlos@hotmail.com
German Obando	Gerente General	2279-9555	2279-7762			gobando@celcoocr.com
Gerardo Gutierrez	Director Comercial	2519-5000	2232-8525			gerardo.gutierrez@capris.co.cr
Mauricio Coronado	Vicepresidente	5281 8389				
Dorelena Brealey	Gerente Administrativa	2256-1111	2222-8513	N.D		dbrealey@centarldemangueras.com
Andrés Zamora	Gerente General	2293-2780	2293 46 73	N.D		azamora@imacasa.com
Rafael Vargas	Gerente General	2494-4600				rvargas@importacionesvega.com
Ronny Torrentes	Gerente General	2297-8282	2291-4141			elamigoferretero@ice.co.cr
Roger Jiménez	Gerente Comercial	2211-1717	2221-2851	N.D		roger.jimenez@intaco.com
Adriana Brenes	Mercadeo	2518-7300	N.D	N.D		adriana.brenes@hbfuller.com
Ignacio Osante	Gerente General	2438-2257	2438-2162		7898 1000	lancoyharris@racsa.co.cr
Greivin Barrantes	Jefe de Ventas	2455-1700	1446-4329			info@multifrio.com
Alvaro Castro	Gerente Mercadeo y Ventas	2453-9270	2453-1873			acastro@plastimexsa.com
Servicio al Cliente		2575-4310				servicioalcliente@plycem.com
Aisen Sánchez	Gerente ventas	2291-5765				asanchez@grupoflamukocr.com
Rodrigo Martínez	Gerente Ventas	2296-7670	2232-7708	N.D		rmartinez@rosejo.com
Diego Vargas	Asistente Gerente Comercial	2220-1676	2296-1558			dvargas@singecr.com
Eduardo Fumero	Gerente General	2211-3400	2256-0690	N.D		efumero.l@gruposur.com
Wilburg Soto	Gerente Regional CAM Mercadeo y Ventas		2450-2424			wsoto@vastalux.com

¿Necesita un cielo raso que aisle el ruido y el calor? //

**Fibrocel Termoacústico:** Armonía y comodidad en tu ambiente



**Con Plycem  
siempre hay  
una opción**

- Aislan el ruido.
- Fácil instalación.
- Mantienen temperatura confortable.
- Acabados envidiables.



Encuéntrelos en los distribuidores autorizados a nivel nacional.

Servicio al cliente: 2575-43-10 / 2575-43-11 / [servicioalcliente@plycem@elementia.com](mailto:servicioalcliente@plycem@elementia.com)

**Plycem®**  
Tecnología de Avanzada en Fibrocemento

[www.plycem.com](http://www.plycem.com)



# Morteros PARA REPELLOS



Morteros para repello grueso, fino y muro seco. Diseñados para realizar todo tipo de repello, de aplicación manual o por medio de máquina de proyectar. Todos han sido mejorados con aditivos para aumentar la adherencia y un mayor control del curado de la mezcla.



Para mayor información consulte a nuestro Departamento de Asistencia Técnica, llamando al 800-SUR-2000

Siempre

**SUR**<sup>®</sup>

[www.gruposur.com](http://www.gruposur.com)